# Afbeelding met kleding, persoon, tafel, tekst Automatisch gegenereerde beschrijving

# Playbook Implementación ChangeX Playground for Entrepreneurs

# Tu comunidad

# Tu nombre y apellido

# Fecha

Utiliza esta plantilla para configurar tu plan de implementación para el Playground for Entrepreneurs. Está destinada a ser un documento práctico, breve y concreto que exponga tus planes con esta herramienta. Completa la plantilla antes de la solicitud; durante el entrenamiento tendrás la oportunidad de ajustar y refinar. Puedes eliminar el texto en amarillo e insertar el tuyo propio.

## 

## Introducción

Presentación de tu comunidad, contexto, antecedentes, iniciativas de emprendimiento anteriores en tu área, por qué es importante iniciar este proyecto, etc.

## Equipo

Presenta a tu equipo y sus perfiles. Ten en cuenta que tu equipo debe estar compuesto por al menos 5 personas, de las cuales 2 deben ser facilitadores. Los otros 3 miembros del equipo pueden asumir cualquier rol que deseen y que tenga sentido en tu contexto. Ejemplos de roles que los miembros del equipo pueden asumir incluyen:  
Facilitador: Facilitador del juego y de otras actividades involucradas. Esto podría incluir talleres, el programa, etc. Como facilitador, te encargas del contenido de estas actividades, la dinámica, preparar el espacio, etc.  
Promotor comunitario: Como promotor comunitario promueves el programa o actividades a participantes potenciales, como aspirantes a emprendedores o propietarios de pequeñas empresas. Motivas a las personas a comenzar a asistir a actividades, así como informar a la gente sobre información práctica como horarios y fechas. Te reúnes regularmente con los facilitadores y puedes participar en actividades.  
(Socios potenciales): Tienes conexiones cercanas y contacto con posibles socios, como comunidades, escuelas u ONGs. Trabajas con estos socios para abrir oportunidades para expandir las actividades del programa, integrarlas con iniciativas existentes o crear nuevas oportunidades juntos.  
Aprendiz: Apoyas a los facilitadores en sus actividades, en la preparación y durante la actividad así como entre sesiones para apoyar a los emprendedores a dar los pasos que necesitan.  
Asesor: Como asesor, ofreces servicios profesionales específicos al programa o apoyando a los emprendedores participantes. Por ejemplo, diseño o programación.

## Creando tu comunidad de emprendedores

El alcance comunitario es esencial para las actividades de tu programa. Necesitas ser capaz de alcanzar a las personas adecuadas en tu comunidad, tus aspirantes a emprendedores y propietarios de pequeñas empresas que desean avanzar con sus negocios.  
En esta sección, describe cómo vas a hacer esto. Señala un par de alternativas para alcanzar a las personas adecuadas y qué esfuerzo sería necesario de parte de tu equipo.

## Crear asociaciones

Aquí es donde describes qué asociaciones serían relevantes para tu contexto particular, cómo piensas desarrollarlas, a qué plazo y cómo van a impactar tu trabajo con el Playground y el emprendimiento en general en tu comunidad.  
Piensa en colaborar o asociarse con escuelas, municipios, ONGs. Podrías buscar organizaciones que promuevan el desarrollo económico, trabajen con el desarrollo juvenil, empleabilidad, etc.

## Sesiones de juego con Playground for Entrepreneurs

Describe tu plan para organizar sesiones de juego aquí: describe el momento, la frecuencia, los participantes, la promoción, el apoyo, el lugar, etc.

## Talleres con Playground for Entrepreneurs

Describe tu plan para organizar talleres que incluyan el Playground for Entrepreneurs aquí: describe el momento, la frecuencia, los participantes, la promoción, el apoyo, el lugar, etc. También piensa en los otros elementos del taller que presentarás, métodos o marcos de emprendimiento (aprenderás sobre algunos de estos en el entrenamiento, también). Asegúrate de que esto se alinee con la audiencia que esperas para este taller.

## Programa de emprendimiento para aspirantes a emprendedores o propietarios de pequeñas empresas

En un programa de emprendimiento, apoyas a los emprendedores durante un período de tiempo fijo. En este contexto, asegúrate de planificar (y anotar aquí):  
¿Quiénes son tus participantes (o audiencia) y cuál es su punto de partida esperado?  
¿Cuánto tiempo y con qué frecuencia los estás apoyando?  
¿Qué elementos son parte del programa (coaching, talleres, asesores, eventos, uno a uno, etc.)?  
¿Cuál es su objetivo final, a qué punto planeas llevarlos al final del programa?

## Evento final

Elige uno de dos enfoques:  
Muestra tus éxitos durante la duración del programa. Dale a los emprendedores la oportunidad de hablar por sí mismos, mostrar sus productos y resultados, y aumentar su visibilidad con este evento. Asegúrate de que el evento y la audiencia sean lo más relevantes posible para ellos; invita a posibles socios, clientes, etc.  
Promociona el programa con los emprendedores como un trabajo en proceso. Invita a la comunidad a venir y echar un vistazo, a involucrarse.

## Línea de tiempo

Cualquier comentario adicional sobre el cronograma de las actividades y eventos.

## Conforme tu Presupuesto

| Categoria de Costos | Cantidad | Costo de Unidad | Total | Comentarios |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Sala para la sesión de juego | 8 | 50 | 400 | Sala 4-8 personas |
| Sala para taller | 3 | 120 | 360 | Sala con capacidad de 25-30 personas |
| Refrigerios | 25x3 | 2 | 150 | Refrigerios para los talleres, o alternativo si necesario. Promedio de 25 participantes por taller, 2 euros por persona |
| Evento de clausura | 1 | 600 | 600 | Sala, refrigerio, sonido, stands, decoración, volantes de promoción, etc. |
| Total presupuesto |  |  | 1510 |  |

## Modelo de ingresos después de completar el proceso

Presenta la manera en que vas a mantener tus actividades en funcionamiento después de finalizar el programa de 3 meses. Esto puede involucrar asociaciones, organizaciones comunitarias, etc.

Ten en cuenta que, dentro de los límites de este programa, no está permitido cobrar a los emprendedores por participar en tus actividades, sin embargo, puedes generar ingresos a través de asociaciones o programas operativos con socios. Por ejemplo, digamos que tu municipio local desea potenciar el desarrollo económico a través del emprendimiento y el autoempleo. Para hacerlo, pueden emitir una convocatoria para socios que puedan operar su programa de emprendimiento, y tú puedes postularte a través de un programa que está apoyado por el método de Playground for Entrepreneurs.