

PROGRAMME DE FORMATION

BLANCHIMENT DENTAIRE

**DURÉE**

7H - 1 JOUR

**PRIX sans kit
FINANÇABLE EN
PRESENTIELLE
499€ HT**



OPCO REGION
MISSION LOCALE
RÉGION ...;

**PRIX NON
FINANÇABLE
PRESENTIELLE**



**sans kit 399€ HT
Règlement en 3
ou 4 x sans frais**

EN PRESENTIEL OU EN LIGNE

PUBLIC VISÉ

Toute personne novice souhaitant exercer cette activité.

PRÉ REQUIS

Vous êtes appliqué (e), délicat (e), vous avez de bonnes notions

- **Un contenu personnel et individuel avec des questionnaires et un coaching**
- Entrainement sur support et sur modèles
- Recommandation catalogue offert
- Book de formation
- Tests d'évaluations de fin de formation/ QCM/ Débriefing
- Conseils
- Bon à savoir infos utiles et astuces
- Remise d'une

1

PRIX FINANÇABLE AVEC KIT

Formation en
présentielle 1300 €HT

2

PRIX NON FINANÇABLE AVEC KIT

1300 € HT4XSans
frais

3

Formation en ligne
sans kit - Nous vous
accompagnons dans
votre achat - Accès
sans limite

attestation de formation, attestation d'assiduité et du certificat valant Attestation à chaque stagiaire qui aura participé à la formation intégralement.

Objectifs :

- Maîtriser les connaissances théoriques de la technique : règles d'hygiène, protocole de pose.
- Maîtriser les techniques de base du blanchiment dentaire cosmétique
- Découvrir et élargir vos connaissances
- Teinter les dents en respectant les règles

La technique du blanchiment dentaire cosmétique, pourra vous apporter une toute nouvelle expérience en plein essor, cette technique mettra en valeur votre sourire tout en subtilité.

A L'ISSUE DE LA FORMATION VOUS SEREZ CAPABLE

Être capable de connaître la technique
Module Hygiène et règlementation

- Maîtriser le protocole d'accueil et d'installation cliente
- Maîtriser le protocole de nettoyage et préparation du technicien
- Maîtriser le protocole de préparation, protection de la cliente
- Respecter le protocole principe durant toute la séance
- Protocole de fin de séance : Élimination du matériel souillé, décontamination du Poste

Savoir écouter les attentes de la cliente
Répondre aux questions des clients
Savoir expliquer à la cliente le soin
Savoir expliquer à la cliente le but du soin
Savoir expliquer à la cliente l'après soin

Donner les bonnes informations et les bons conseils à vos clientes

Connaître les précautions, et conseils post acte

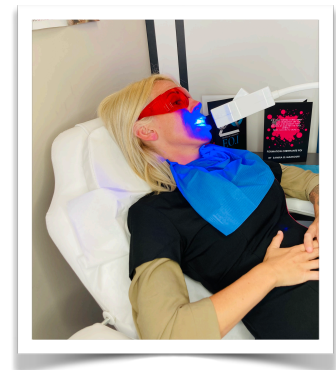
- Savoir établir la fiche client, la facture de la prestation, prise de photographie avant après intervention



Connaître les indications et contre-indications de la technique, Être capable de concrétiser, appliquer, la prestation dans les règles d'hygiène et les connaissances théoriques

Bilan et remise de votre attestation assiduité, attestation de formation et certificat valant

**EXERCICES
EVALUATION PAR
QCM
Remise des
attestations et
certificat de
formation**



Programme JOUR 1

Présentation élèves
formatrice
Présentation du programme
découverte du matériel
Contre-indication
Pratique : Démonstration sur
modèle vivant par la
formatrice
Mis à disposition modèle par
le centre pour pratiquer tout
au long de la journée de
formation