

**COMMERCIAL ASSET
ET
INSPECTEUR COMPAGNIES**
(Formation sur la vente indirecte à destination des CGPI et Courtiers)

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Développer la prescription chez le CGPI / Courtier
- Inciter les CGPI à prescrire les contrats des Inspecteurs et les fonds des Asset.
- Qu'est qu'un CGPI
- Qu'attend-il d'un inspecteur
- Les règles et méthodes de la vente indirecte
- Formation très orientée et spécialisée sur le CGPI et courtier en assurance

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Exposés à partir d'un diaporama
- Partage d'expérience
- Utilisation des documents et des formalités propres aux CGPI
- Cas pratiques et mises en situation individuelle et collective avec des solutions disponibles sur le marché
- Utilisation de camera pour mise en situation
- 10 stagiaires maximum

PROGRAMME

- | | | |
|-----------------------|---|--|
| 1 ^{er} Jour | { | Définition du CGPI par chaque stagiaire
Définition de l'objectif d'un Inspecteur
Les bases de la communication |
| 2 ^{ème} Jour | { | L'entrée en relation
Comment le fixer
Comment le fidéliser (après l'avoir fixé) |

Application terrain

- 3^{ème} Jour { Débriefing d'application terrain
Recadrage sur chaque difficultés
Caractériologie - définitions -
- 4^{ème} Jour { Caractériologie et adaptabilité
Mise en situation filmée

Application terrain

5^{ème} Jour : Débriefing général

PRÉREQUIS

- Salariés expérimentés ou débutants
- Formation adaptée en fonction du niveau d'expérience
- Connaissances recommandées sur les bases en technique de vente et en négociation

LES PLUS DE LA FORMATION

- Conception du programme par un CGPI qui vous regarde travailler dans son propre bureau depuis 20 ans : **FORMATION FAITE PAR LE CŒUR DE CIBLE**
- Alternance cession théorique, application terrain et débriefing pour valider l'expérience et recadrer les difficultés

DURÉE

2 jours minimum

Formation optimisée : 2 jours + 2 jours + 1 jours

De 9h00 à 13h00 - de 14h00 à 17h00

TARIF

1 500 / Jour (soit 150€ par salariés)

+

Participation aux frais

FORMATEUR



Eric JONCOUR

- CGPI depuis 1998
- CIF, Démarcheur Financier, IOB, Courtier, Carte de Transaction
- Développement réussi d'une plateforme CGPI : vente indirecte
- Formateur et animateur commercial depuis 17 ans
- Formateur sur la réglementation CGPI (ANACOFI)
- Spécialiste de la Vente en B to B et B to C depuis 23 ans
- Diplômé d'un Master II Gestion de Patrimoine Université Aix Marseille



Francis Gas

Banque, Assurance et Immobilier depuis 1987
Développement et animation réseaux depuis 21 ans
Vente indirecte depuis 21 ans
Formateur depuis 1993