

Artigo sobre a Plataforma de Intercâmbio de Conhecimento ERC:

<https://ecosystemrestoration.zendesk.com/hc/en-gb/articles/4405311427475-How-to-start-a-profitable-plant-nursery-business-article>

Como iniciar um negócio lucrativo de viveiro de plantas (artigo)



Oliver Goshey

Este artigo aparece originalmente em ipei.com

e foi escrito por Ipeei Kanehara

A maioria fica bastante surpresa quando descobre quanto dinheiro realmente valem algumas plantas.

Eles ficam ainda mais surpresos quando descobrem quanto dinheiro você pode ganhar com um simples viveiro de plantas.

Este é um ótimo negócio para qualquer pessoa que tenha um talento natural para o cultivo de plantas e, mesmo que não tenha, um viveiro de plantas pode fornecer muitas coisas verdes...

Sim, estamos falando de dinheiro.

Administre esse negócio da maneira certa e você terá muitas pessoas vindo de todos os lugares para comprar suas plantas.

Seu mercado é surpreendentemente vasto, composto por todos os diferentes tipos de pessoas e é fácil de expandir a partir de uma operação modesta.

Talvez você venda árvores pequenas para uma família em seu novo quintal, palmeiras e samambaias exóticas para iluminar um espaço de escritório monótono ou grandes quantidades de plantas para fazendas próximas e empresas de paisagismo especializadas em plantar inúmeras árvores em uma área ampla.

As possibilidades deste negócio são quase infinitas.

O legal das plantas é que existem muitos tipos e variedades diferentes.



Se você conseguir colocar as mãos em alguns espécimes raros e caros, estará a meio caminho de um negócio lucrativo.

Descubra o que as pessoas querem e tente fornecer isso a elas.

Plantas raras e valiosas podem valer muito mais do que você imagina.

Comece do zero e você terá um investimento inicial extremamente baixo.

Antes que você perceba, toda a estufa está pronta para ser vendida.

Tudo o que é realmente necessário é um pouco de paciência, algum conhecimento básico da vida vegetal e uma mente sólida para os negócios.

A notícia positiva é que você pode aprender facilmente como implementar todas essas três coisas em seu novo viveiro e começará a ganhar dinheiro rapidamente.

Um viveiro de plantas é realmente como outro negócio quando você resume tudo.

Como qualquer outro negócio, um plano de negócios de viveiro de plantas é obviamente necessário e uma escolha bastante acertada para o empreendedorismo.

Vamos mergulhar diretamente no que você vai precisar.

O que você precisa para começar?

É simples, você não precisa de muito para começar seu viveiro do zero.

Você nem precisa de funcionários nos estágios iniciais.

Pense nisso.

Tudo o que você realmente está fazendo é cultivar plantas. Tudo que você realmente precisa é de um pouco de terra e algumas sementes.



Talvez você comece a partir de mudas em vez de sementes.

De qualquer forma, não é um projeto que exige muito trabalho e você também não precisará de muitos equipamentos, ferramentas ou matérias-primas.

O investimento inicial aqui é definitivamente baixo.

Encontrando o terreno certo

A única coisa que você precisa para iniciar um viveiro de plantas é o terreno certo.

Isso pode representar seu maior custo inicial.

O terreno não é barato.

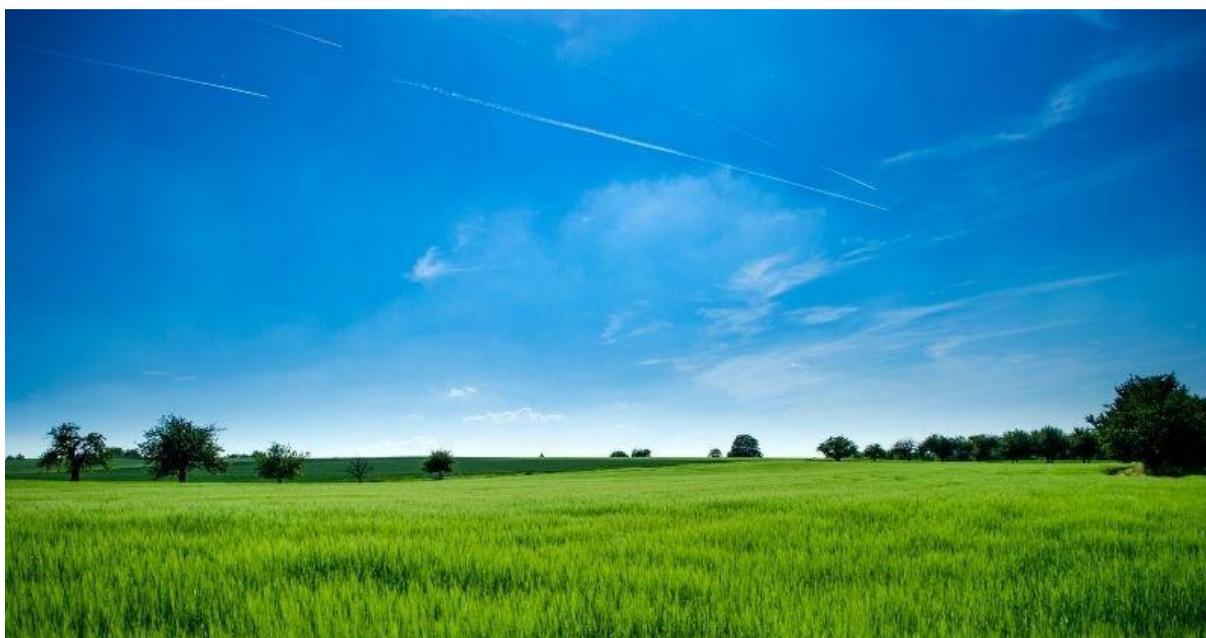
Principalmente se você estiver tentando montar um viveiro em uma área bastante acessível. Claro, você deve tentar iniciar seu viveiro em um lugar onde as pessoas possam realmente acessá-lo.

Este ainda é um negócio de varejo e a localização é importante sempre que você vende itens. Dito isto, um viveiro normalmente não é colocada no meio de uma cidade ou área urbana.

Procure, em vez disso, áreas nos subúrbios ou mesmo áreas rurais próximas a fazendas. Contanto que seu terreno não esteja completamente no meio do nada, você terá clientes satisfeitos e curiosos chegando ao seu local.

Na verdade, você não precisa de um enorme terreno. Não é como se você estivesse administrando uma fazenda. Tudo que você precisa é de espaço suficiente para abrigar todas as suas plantas e, se começar aos poucos, não terá muitas plantas, para começar.

Se você não tiver os fundos necessários para comprar o terreno imediatamente, considere alugar ou arrendar seu terreno. Isto é definitivamente possível e pode realmente ser a decisão mais inteligente.



Comprar terrenos é melhor quando você já está estabelecido.

Você terá os recursos necessários para reinvestir na expansão do seu negócio e também terá a experiência para aproveitar com mais eficácia um espaço muito maior.

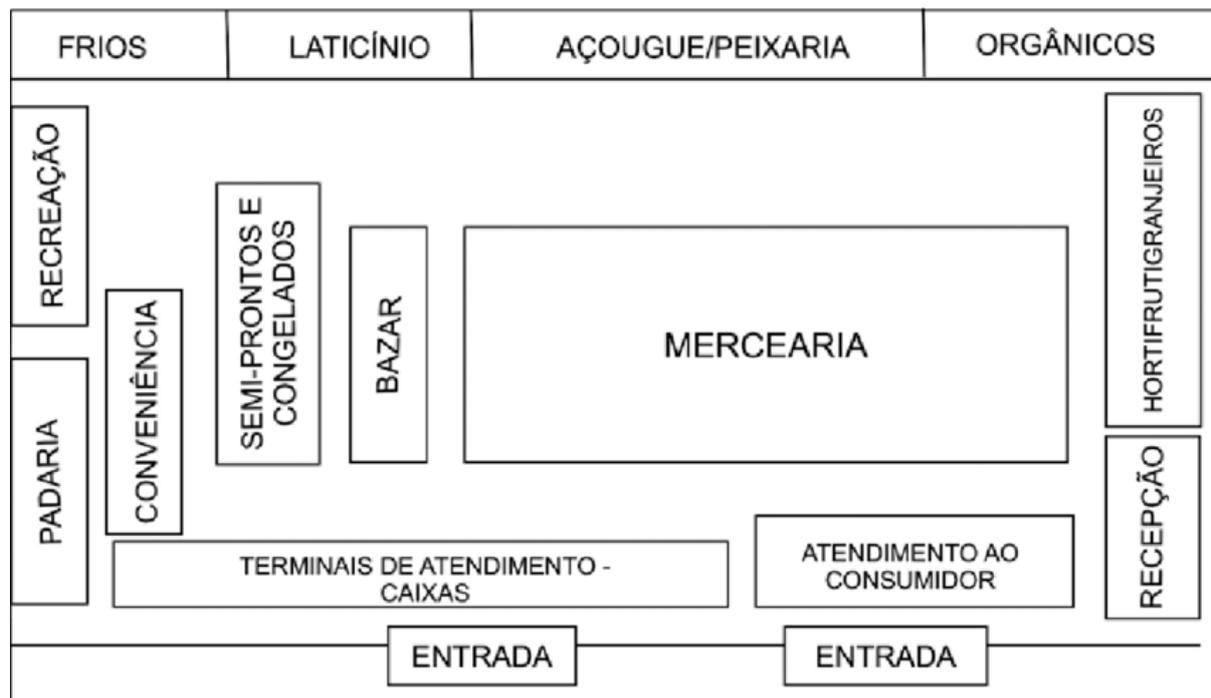
Vale ressaltar que tecnicamente você pode iniciar um viveiro de plantas em seu próprio quintal. Na verdade, essa é uma opção que vale a pena e você poderá ter uma ideia geral de todo o negócio sem investir muito dinheiro.

Claro, tudo isso depende do tamanho do seu quintal. Você também achará mais difícil vender plantas diretamente de seu quintal e, para ser levado a sério, precisará estabelecer seu próprio espaço comercial.

Ainda assim, pode ser um bom ponto de partida para quem quer dar os primeiros passos em direção ao primeiro viveiro.

Se você quiser investir em um terreno maior desde o início, certifique-se de organizá-lo de forma eficaz. Você precisará planejar onde certas variedades de plantas serão colocadas, seção por seção.

Mais ou menos como um layout de supermercado...



Honestamente, você precisará gastar muito tempo organizando seu terreno em seções, mesmo se estiver trabalhando em um espaço relativamente pequeno. Isso se tornará ainda mais importante à medida que suas plantas crescerem até o tamanho máximo.

Em qualquer caso, o terreno é um aspecto importante a considerar ao iniciar este negócio, e alguns podem dizer que é o fator mais importante. Afinal, existem relativamente poucas outras despesas importantes para este negócio.

O terreno é algo que requer cuidado e consideração extras, então não tenha pressa ao planejar a localização do seu viveiro.

Que tipo de planta devo cultivar?

O foco do seu viveiro serão, obviamente, as suas plantas.

Esses são os seus produtos e faz sentido tomar cuidado extra ao escolher quais plantas você vai cultivar e eventualmente vender.

Então, quais plantas você deve vender?

Quais plantas são mais lucrativas para um novo viveiro?

Existem várias opções disponíveis e tudo depende da sua avaliação única do mercado local.



Lembre-se de que seu objetivo é descobrir o que seus clientes desejam.

Que tipos de plantas estão em alta demanda?

Quais plantas não estão sendo vendidas competindo por viveiros?

Encontre e explore quaisquer lacunas que possa encontrar no mercado.

Procure oportunidades e faça todos os esforços para conquistar novos clientes com plantas interessantes, raras e valiosas.

Com tudo isso dito, existem algumas variedades de plantas que quase sempre são lucrativas, independentemente da localização ou do seu público:



O bambu é ideal para um viveiro, especialmente quando você está apenas começando.

Por que?

O bambu cresce incrivelmente rápido, o que significa que você poderá vender suas plantas muito rapidamente após plantá-las pela primeira vez.

O bambu é vendido por até R\$ 500 por um único vaso de planta. Agora, você pode pensar que o bambu é apenas uma planta tropical.

Porém, existem muitas variedades de bambu que podem suportar temperaturas abaixo de zero, o que o torna uma planta adequada para praticamente qualquer região.

O bambu pode ser usado para decoração, cercas, telas e uma ampla gama de outras utilidades.

Com a abordagem certa, você pode cultivar rapidamente milhares de reais em bambu em um viveiro muito pequeno.



O buxo é uma das melhores plantas para cultivar em qualquer viveiro, e esta planta ornamental lenhosa proporciona um crescimento lucrativo durante todo o ano.

O buxo é apenas um exemplo de “caule lenhoso”, que é um ornamental sempre verde usado para decorar buquês de flores.

O buxo é uma ótima opção se você quiser lucrar com as festas, já que as colheitas ocorrem no final do outono e início do inverno.

O buxo pode ser facilmente transformado em coroas de flores, guirlandas e outras decorações festivas.

É uma planta incrivelmente versátil que oferece lucros consideráveis por metro quadrado, o que a torna uma ótima escolha se você está iniciando um viveiro pela primeira vez.



E de um modo geral, as plantas ornamentais lenhosas são quase sempre uma opção lucrativa, independentemente da espécie de planta que você escolher.

Alguns viveiros cultivam apenas plantas ornamentais lenhosas e por um bom motivo - há muito dinheiro a ser ganho aqui.

O melhor caminho com essas plantas é pegar mudas e plantá-las para maximizar o espaço do seu viveiro.



O bôrdô-japonês é uma opção incrível se você deseja vender as árvores do seu viveiro. Embora a venda da maioria das variedades de árvores seja lucrativa, os bôrdos japoneses estão quase sempre em alta. Eles também são muito valiosos, mesmo em tamanhos pequenos. Semelhante ao bambu, um único vaso de planta pode valer centenas de reais.

Essas plantas também são relativamente resistentes, permitindo-lhes sobreviver durante a maior parte dos invernos.

Lembre-se, quando se trata de bordôs japoneses – a paciência compensa.

Para obter o máximo lucro, você provavelmente terá que esperar alguns anos até que suas árvores atinjam o tamanho adequado.

Por outro lado, essas árvores são desesperadamente procuradas por quase todo mundo, então quando você estiver pronto para vender, não terá problemas para encontrar compradores. Os paisagistas adoram adicioná-los aos jardins, e os proprietários os consideram o toque final perfeito em seus próprios quintais.

Todo mundo quer pelo menos um bordô japonês, então é sempre uma aposta segura para um viveiro.

Agerato é uma variedade de flor muito promissora que você pode considerar cultivar em seu viveiro. De modo geral, é definitivamente uma boa ideia vender flores de todos os tipos em seu viveiro. As flores são bastante lucrativas, pois são plantas de alto valor que não demoram muito para crescer.

Mas Agerato, em particular, é definitivamente uma flor que vale a pena cultivar. Existem muitas variedades diferentes, e podem ter cores brilhantes de azul, vermelho ou branco . A

razão pela qual essas flores são tão lucrativas é que você pode colhê-las muitas vezes durante uma estação.



Com a prática correta, você pode obter flores continuamente, começando no início do verão e durando até o início do inverno.

Agerato é adicionado aos buquês para uma explosão extra de cor, logo você sempre encontrará compradores.

Essas são algumas opções lucrativas que você pode considerar ao iniciar seu próprio viveiro e quase sempre renderão dinheiro no longo prazo. Mas não há nenhuma regra contra o cultivo de todas essas plantas em um viveiro, desde que você tenha espaço.

Agindo dessa forma, você pode “proteger suas apostas”. Você pode cultivar bambu e caules lenhosos para obter lucro contínuo, flores para uma renda sazonal de curto prazo e bordô japonês para lucros de longo prazo. E você pode fazer tudo isso no mesmo viveiro.

Adquirindo e plantando suas novas plantas

Na hora de plantar seus produtos e prepará-los pela primeira vez, você tem basicamente duas opções.

Em primeiro lugar, você pode cultivar diretamente a partir da semente.

Isso leva mais tempo, mas é mais barato no longo prazo.

As sementes não são tão caras quanto as mudas e, na verdade, são mais fáceis de plantar e germinar para iniciantes. Se você vai cultivar flores, é melhor que comece exclusivamente a partir de sementes.

Sua outra opção é colher mudas. Existem certas plantas que este método é preferível, como o bordô japonês, por exemplo.

Com esse método, você basicamente pega um galho de uma planta, corta e o replanta no solo.



Com a prática correta, esse galho desenvolve suas próprias raízes e se torna sua própria planta.

No entanto, definitivamente não é tão fácil quanto parece. Esse processo é uma arte e você precisará levar vários fatores em consideração.

Por exemplo, é necessário que haja vários nós no solo quando você faz uma nova estaca. Você também pode precisar usar um hormônio de enraizamento para estimular o crescimento das raízes.

Embora seja um processo desafiador, colher mudas traz suas próprias vantagens. Ao colher mudas, você garante que sua planta atingirá a maturidade muito mais rápido.

Você pode reduzir o tempo de espera em meses.

Pode valer a pena fazer um curso ou ler um livro para aprender como colher mudas de maneira eficaz. É uma habilidade que provavelmente irá beneficiá-lo à medida que você expande e constrói seu viveiro.

Outro equipamento

Existem alguns outros equipamentos que você precisará para começar com seu viveiro, embora nenhum desses componentes deva custar muito caro. Eles também serão relativamente fáceis de adquirir.

Lembre-se de considerar sua escolha de terra. Dependendo das plantas que você escolher cultivar, você pode precisar de uma variedade de tipos de terras diferentes.

Pesquise os tipos de plantas escolhidos e descubra quais tipos de terra funcionam melhor. No geral, não é difícil encontrar a terra certa e também não deve ser muito caro.

Você também pode precisar de vários potes e recipientes. Não seja muito elaborado com esses potes. Seus clientes sempre podem pagar mais por seus próprios potes e recipientes especiais de alta qualidade. E podem até querer plantar diretamente no solo.

Alguns potes de plástico devem servir e, mais uma vez, não devem custar muito.



Você também precisará de algumas ferramentas básicas de jardinagem. Estamos falando de pás, regadores, podadores, fertilizantes... Apenas algumas ferramentas gerais para ajudá-lo nas tarefas básicas de jardinagem.

Se você está iniciando um viveiro bastante grande, considere um sistema de irrigação automático. Mas se você está começando aos poucos, alguns regadores devem servir.

A fase de planejamento

Tudo o que você precisa fazer agora é montar seu viveiro e começar a plantar suas primeiras árvores, flores ou arbustos.

O processo por trás disso é incrivelmente simples.

Tudo o que você está fazendo é colocar suas plantas em uma área onde elas possam crescer bem nos próximos meses - talvez até anos.

Se você estiver cultivando a partir de sementes, talvez seja necessário plantar suas plantas dentro de casa antes de transportá-las para a natureza. Você provavelmente deveria fazer o mesmo com as mudas, embora elas estejam prontas para serem expostas ao ar livre muito mais cedo do que as sementes.

Em seguida, regue suas plantas regularmente ou o tanto quanto cada planta exigir especificamente.



Isso é tudo que há para fazer!

Você também pode precisar usar fertilizante, mas na maioria dos casos, as plantas jovens só devem receber água durante os primeiros meses. As primeiras etapas do seu viveiro são muito fáceis de manusear, mesmo que você não seja um especialista em jardinagem.

A colheita é a última etapa, embora esse nome seja um pouco enganador.

Normalmente, a colheita refere-se apenas às flores, pois elas florescem apenas em determinadas épocas do ano. Durante esses meses, você terá uma grande renda.

Mas com outras plantas, como árvores, você escolhe quando quer “colher” suas plantas. E quando se trata de árvores (ou bambu), colher significa apenas vender as plantas.

Talvez suas árvores tenham atingido um determinado tamanho onde você acha que serão mais lucrativas. Talvez alguém simplesmente tenha optado por comprar uma. De qualquer forma, suas árvores são colhidas sempre que você decide fazer uma venda.

Na maior parte, é um processo muito simples.

Este poderia ser, sem dúvida, o trabalho mais árduo para pessoas que estão iniciando seus empreendimentos empresariais em uma idade mais avançada do que na época da faculdade.

Não estamos ficando mais jovens, e a possibilidade de ficar horas sob o sol do verão enquanto cuidamos das flores pode parecer excitante para alguns inicialmente...

No entanto, os riscos para a saúde associados à exposição prolongada ao sol e ao manuseamento de esterco/fertilizantes podem aumentar à medida que se dedica a este modelo de negócio.

Comercializando suas plantas

Quando estiver pronto para vender suas plantas, como você encontra compradores?

Em muitos casos, esta é uma situação muito urgente.

Afinal, as flores só florescem por um certo tempo. Se você não conseguir encontrar compradores, suas flores murcharão e morrerão sem nunca serem compradas, resultando em sérios prejuízos para o seu viveiro.

É exatamente por isso que é tão importante para você comercializar seu viveiro de maneira eficaz e garantir que seus produtos cheguem às pessoas certas.

Existem muitas pessoas por aí que estão procurando plantas para comprar, e elas virão até você se você estiver oferecendo algo único e interessante.

Um exemplo óbvio é a floricultura. Estas lojas estão sempre à procura de flores frescas e interessantes, especialmente em determinados meses e estações.

Existem muitos feriados ao longo do ano que envolvem dar flores, como:

- Dia dos Namorados,
- Dia das Mães e...
- muito mais.

E principalmente não esqueça do dia das mães...



Lembre-se desses feriados ao planejar suas colheitas e comercializar suas flores.

Obviamente, as lojas de flores estarão interessadas em dois tipos de plantas: plantas ornamentais lenhosas e flores.

Cultive essas plantas em grandes quantidades e você poderá formar acordos comerciais lucrativos e duradouros com lojas de flores locais em sua região.

Lojas de flores e outros negócios de varejo revenderão suas plantas para seus próprios clientes.

Isso significa que você venderá suas plantas em grandes volumes para essas empresas.

Como resultado, as margens de lucro serão menores, mas você se beneficiará de vendas confiáveis e de um retorno saudável e imediato do seu investimento inicial.

Se estiver lidando com árvores, arbustos e bambu, você precisará adotar uma abordagem um pouco diferente.

Você pode decidir entrar em contato com empresas locais de paisagismo e anunciar suas plantas. Essas empresas estão sempre tentando embelezar os quintais e espaços comerciais das pessoas, por isso estão constantemente em busca de fontes baratas de plantas de alta qualidade.

Se você está apenas começando, procure empresas de paisagismo que estejam no mesmo porte que você.

Se você encontrar empresas de paisagismo que estão apenas começando, poderão firmar juntos um valioso acordo comercial que poderá durar muitos anos no futuro, beneficiando a ambos.

Os arquitetos estão no mesmo barco que os paisagistas. Frequentemente, eles precisarão de plantas e árvores para decorar quintais de casas recém-construídas. Também pode valer a pena entrar em contato e fazer networking com essas pessoas.

É claro que os viveiros também se beneficiam dos clientes visitantes. Assim como qualquer outro negócio de varejo, novos clientes irão entrar e ver o que está à venda.

Na maioria dos casos, serão proprietários que desejam decorar seus jardins ou adicionar uma nova planta de interior à sua casa.



Sua localização é um fator importante que determinará quantos clientes visitantes você conseguirá. Colocar seu viveiro em uma área de tráfego bastante intenso garante que sempre haverá pelo menos algumas pessoas visitando suas plantas.

No geral, o aspecto de marketing de um viveiro não é tão complicado. Sua melhor aposta é fazer networking e formar conexões com empresas ligadas à venda de plantas, como lojas de flores e empresas de paisagismo.

Mas isso é apenas o começo. Temos certeza de que existem muitas outras empresas por aí que podem querer comprar seus produtos.

E não tenha medo de ser criativo em seus esforços de marketing. Networking é apenas um exemplo de como você pode divulgar a mensagem.

Certifique-se de estar listado no Google Maps e de fazer tudo o que puder para melhorar sua classificação neste sistema.

Por que não experimentar as redes sociais?! Crie um site! Talvez você possa até escrever um blog. Todas essas ideias e muitas outras são táticas de marketing perfeitamente viáveis para o seu novo viveiro.

Tornando suas plantas únicas

Olha, você não é a primeira pessoa que pensou em abrir seu próprio viveiro. Na verdade, é um negócio bastante comum, não importa onde você esteja.

Isso significa que você terá muita concorrência e isso pode representar um sério desafio para o seu novo negócio.

Então, como você se destaca em uma multidão cheia de outros viveiros?



A resposta é simples: certifique-se de vender produtos que ninguém mais vende. Mencionamos anteriormente algumas plantas altamente lucrativas que você pode cultivar. Mas e se outros viveiros já tiverem esses mercados bloqueados?

E se esses viveiros já vendem bambu, bordô japonês, plantas ornamentais lenhosas e flores como a Agerato?

Eles podem ter espécimes dessas plantas de qualidade incrivelmente alta que você não pode realmente esperar igualar - especialmente se você for novo em jardinagem.

Então, qual é a solução? Pode valer a pena considerar outras opções nas quais ninguém mais está de olho.

Se ninguém mais estiver vendendo uma determinada planta de alto valor, esse pode ser um bom ponto de partida.

Mais uma vez, é importante identificar lacunas no mercado. Se você acha que pode haver demanda por uma determinada planta rara, então você definitivamente deveria explorar essa opção.

Por outro lado, é possível se destacar na multidão e ao mesmo tempo vender exatamente as mesmas plantas que todo mundo está vendendo.

Mas espere um segundo... Como isso é possível?

Bem, com a ajuda da hibridização e outras técnicas de melhoramento de plantas, você pode produzir algumas variedades de plantas muito interessantes e completamente únicas.

Por exemplo, dois tipos diferentes de árvores de bordô podem ser cruzados para criar uma espécie completamente nova.



Se você estiver abrindo um viveiro em um clima do norte, os bordôs japoneses podem não conseguir prosperar. No entanto, as variedades híbridas criadas com bordôs coreanos são conhecidas por serem mais duras e sobreviverem a temperaturas mais frias.

Existem inúmeros incidentes desse tipo de hibridização na comunidade de jardinagem. Desde que duas plantas estejam intimamente relacionadas, elas podem ser cruzadas para criar espécies completamente novas e interessantes.

Claro, isso também funciona com flores. Às vezes, você pode obter cores totalmente exclusivas com os programas de hibridização corretos.

Obviamente, estamos falando de jardinagem de nível bastante avançado aqui. Dominar a arte de criar diferentes subespécies para produzir resultados interessantes e únicos requer anos.

Dito isto, há muitas aulas que podem ajudá-lo a aprender o básico.

Alternativamente, você pode simplesmente optar por comprar espécies de plantas que já são espécies híbridas raras e interessantes.

Em seguida, basta tirar mudas dessas plantas para criar um suprimento interminável.

O resultado final da hibridização é o mesmo – você oferecerá plantas interessantes e únicas aos seus clientes.

Você terá plantas que ninguém mais tem. E todo mundo gosta de se destacar.

Esteja você vendendo um bordô japonês com folhas brilhantes e vibrantes ou um Agerato com flores coloridas exclusivas, você atrairá mais clientes.

É uma ótima maneira de se destacar e competir com viveiros maiores e mais estabelecidos assim que você estabelecer seu negócio.

Embalagem e apresentação

Lembre-se de que suas plantas são seus produtos. Faz sentido empacotá-los e apresentá-los de uma forma que os torne atraentes para novos clientes.

Já mencionamos que você não deve se preocupar com potes e recipientes caros.

Mas isso não significa que você não deva se esforçar na aparência geral das suas plantas.



Uma coisa importante a considerar é a organização e o layout do seu viveiro. Apresente prateleiras e fileiras limpas e organizadas. Os clientes não deveriam ter que se esforçar para encontrar produtos ou descobrir onde estão determinadas plantas.

Se você estiver oferecendo uma grande variedade de produtos diferentes, considere identificar claramente as várias seções com placas elegantes e profissionais.

Você também deve identificar seus produtos individuais. Crie adesivos e etiquetas que mostrem o nome científico exato da espécie vegetal, bem como seu nome informal.

Você também pode considerar a criação de etiquetas que dêem aos clientes algumas dicas de jardinagem. Suas placas podem explicar com que frequência regar a planta, qual a temperatura adequada e que tipo de solo funciona melhor.

Esta é uma ótima opção se o seu viveiro for altamente voltado para compradores individuais e clientes visitantes, em vez de vender para grandes empresas e organizações.

Criar etiquetas não é difícil e definitivamente não é caro. Mas faz uma grande diferença na aparência geral do seu negócio.

E se você está se concentrando em flores e plantas ornamentais lenhosas, considere adicionar alguns detalhes decorativos extras para ajudar a chamar a atenção de seus clientes. Estamos falando de fitas, embalagens coloridas e outras decorações.

Você pode até considerar criar seus próprios buquês com as flores e plantas ornamentais lenhosas que você cultiva.

Neste ponto, você está essencialmente se voltando mais para um negócio de floricultura, mas pode ser uma pequena fonte de renda extra, especialmente durante certas épocas do ano.

Você não precisa exagerar nesta etapa.

Um pequeno toque de decoração é mais que suficiente para destacar suas flores e plantas ornamentais.



Tomar algumas medidas extras para ajustar a apresentação geral do seu viveiro dá a impressão de profissionalismo e qualidade, e é algo que seus clientes irão certamente apreciar.

Venda de serviços online e de entrega

Quase todas as empresas imagináveis podem se beneficiar com a criação de uma presença online, e um viveiro de plantas não é exceção.

Acredite ou não, você pode vender plantas online. Contanto que seus clientes estejam dentro de sua área geográfica geral, você pode facilmente permitir que os clientes façam compras online e naveguem por tudo o que você tem disponível em seu viveiro.

No entanto, algumas plantas são mais adequadas para compras online. As flores são alguns dos produtos mais populares que as pessoas compram na Internet e estão rapidamente se tornando uma indústria muito lucrativa.

A chave para estabelecer um aspecto online de sucesso em seu viveiro é a entrega. Para que este projeto paralelo funcione, você precisará de uma simples van ou caminhão que possa transportar com segurança suas plantas até seus clientes.

Isso exigirá um pouco mais de trabalho, mas na maioria das vezes será muito mais fácil do que você imagina.

Afinal, você mesmo pode entregar as plantas.

E se você administra um viveiro de escala relativamente baixa, provavelmente não será inundado com pedidos 24 horas por dia, 7 dias por semana.



O serviço de entrega mais popular é a entrega de flores.

Isso é muito procurado durante o Dia dos Namorados, o Natal e muitos outros feriados.

Além disso, flores são constantemente enviadas em aniversários, datas comemorativas e outras ocasiões ao longo do ano.

Para ter sucesso no mundo da entrega de flores, obviamente você precisa de buquês prontos. Mais uma vez, estamos entrando no território de uma loja de flores aqui.

Mesmo assim, você pode ganhar uma renda adicional impressionante criando alguns buquês com algumas decorações básicas.

Ofereça seus serviços de entrega de flores mais baratos que a concorrência e você ficará surpreso com a quantidade de clientes que aparecem em seu caminho.

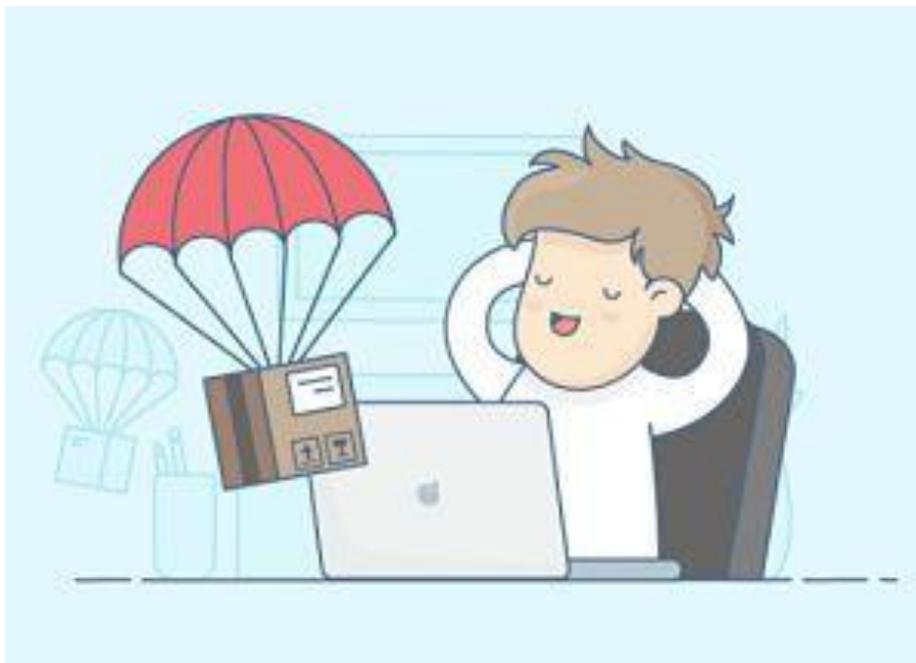
Você pode pensar que é impossível enviar suas flores ao redor do mundo todo.

Tradicionalmente falando, isso é verdade.

Mas existe uma forma de ter acesso ao mercado global... Basta um pouco de imaginação.

Obviamente, há um grande problema quando se trata de enviar flores para o mundo todo. Essas plantas são delicadas e murçam e morrem em poucos dias se não forem regadas.

Então, como você as leva para o outro lado do mundo?



A resposta é simples: você seca as flores antes de enviá-las.

Elas são conhecidos como “eternas” ou “flores-palha”.

Com o processo de secagem correto, suas flores podem durar até três anos. Elas não terão a mesma vibração das flores recém-colhidas, mas você pode enviá-las para todo o mundo.

Na verdade, existem muitas empresas que já estão fazendo isso.

Basta procurar no Mercado Livre e você encontrará lindos buquês de flores secas, prontos para serem enviados. Você pode fazer exatamente a mesma coisa e, na verdade, não é tão difícil de realizar.

Isto pode ser uma grande fonte de rendimento adicional e lhes permitir ter acesso a um mercado global repleto de oportunidades extras.

Manter uma presença online é essencial para qualquer empresa em 2024 e deve ser uma prioridade para o seu novo viveiro - quer você ofereça serviços de entrega online ou não.

Um site simples percorre um longo caminho.

Quanto dinheiro você pode ganhar com um viveiro de plantas?

Tudo isso parece bastante promissor.

Mas estamos deixando de fora uma questão muito importante:

Quanto dinheiro você pode realmente ganhar com um viveiro de plantas?

Há um enorme potencial para margens de lucro extremamente altas. Mesmo que você comece com um espaço relativamente pequeno e reduza os custos de investimento inicial, ainda poderá obter um retorno imenso do seu investimento.

E mesmo que você decida iniciar um viveiro de plantas em escala relativamente grande, seus custos de investimento inicial serão incrivelmente baixos.

Tudo o que você realmente precisa é se preocupar com o local: e mesmo assim, basta uma área bem pequena para começar esse negócio.



Você realmente poderia começar esse negócio no seu quintal.

Não só é possível, mas você pode obter lucros impressionantes.

Esta é uma excelente opção se você deseja começar sem investir em seu próprio terreno.

Obviamente, o caminho mais lucrativo é estabelecer um espaço comercial real - de preferência em uma área de tráfego intenso. Isso atrairá visitantes e também lhe dará a aparência de maior profissionalismo à medida que você se relaciona com paisagistas, arquitetos, floristas e outros clientes importantes.

Seu lucro depende de quantas plantas você consegue produzir em seu espaço. E esse valor pode ser diferente, dependendo dos tipos de plantas que você cultiva e de quando decide colhê-las ou vendê-las.

Embora as árvores e plantas mais antigas possam gerar enormes quantias de dinheiro quando atingem a maturidade total, os viveiros mais lucrativos dependem de flores e plantas ornamentais para obter lucros durante todo o ano.

As plantas ornamentais são perenes, o que significa que você pode continuar a cortar caules e colher novas mudas ao longo do ano, sem colher a planta inteira. Isso significa que, com o tempo, você colherá cada vez mais mudas a cada ano.

As flores também são uma ótima fonte de renda. Embora sejam sazonais, existem certas variedades que florescem durante muitos meses do ano. Agerato é um bom exemplo disso.

Se você concentrar seu negócio inteiramente em flores e plantas ornamentais, poderá ganhar somas impressionantes em apenas alguns meses.



Você também pode optar por manter algumas plantas de bordô japonês e bambu de reserva, permitindo que cresçam lentamente e ocupem mais espaço em seu viveiro à medida que você expande seu negócio e se concentra em uma variedade maior de plantas.

Lembre-se de que o cultivo de plantas requer muita paciência. Algumas plantas podem crescer mais rápido do que outras, mas todas precisam de tempo e recursos para crescerem até a maturidade total.

Começar um viveiro de plantas não é um esquema de “enriquecimento rápido”, mas tem potencial para ganhos excelentes, especialmente quando se leva em conta o investimento inicial necessário extremamente baixo.

Mas não se trata apenas de dinheiro.

Você também investirá uma quantidade relativamente pequena de tempo neste negócio. Alguns dos estágios iniciais exigem muito trabalho, como cultivar sementes e colher mudas.

Mas quando tudo estiver feito, tudo o que você realmente precisa fazer é regar as plantas. É isso!

Você pode gastar menos de uma hora em seu viveiro todos os dias, enquanto ainda obtém um lucro saudável com novos clientes e negócios existentes com varejistas.

Por causa de todos esses fatores, um viveiro de plantas pode ajudá-lo a arrecadar quantias absurdas de dinheiro, com um pequeno investimento de tempo e dinheiro.

Resumindo, é basicamente um negócio ideal.

Considerações Finais

Existem mais de 391.000 espécies de plantas conhecidas no mundo.

É uma parte vasta, interessante e única do nosso planeta, repleta de infinitas possibilidades e surpresas.

Seu novo negócio de viveiro de plantas se beneficia deste mundo incrível repleto de plantas, e o potencial deste empreendimento é quase ilimitado.

Assim como as plantas que você venderá, um viveiro de plantas pode crescer rapidamente e florescer em algo verdadeiramente extraordinário.

E com baixos custos de investimento, quase qualquer pessoa pode começar imediatamente neste negócio.

Embora ser muito bom em jardinagem definitivamente ajude, não é totalmente necessário. Qualquer pessoa pode aprender os meandros da jardinagem e da vida vegetal. Com um pouco mais de trabalho, você aprenderá todas as dicas e truques necessários para ter sucesso com seu viveiro de plantas.



Como a vida das plantas é tão variada, destacar-se e competir com outros viveiros deve ser bastante simples. Com mais de 391.000 espécies de plantas, você encontrará facilmente algumas plantas interessantes que ninguém mais vende.

A única coisa que você realmente precisa trazer é paciência e um bom instinto de marketing. A parte difícil não é cultivar essas plantas - embora isso demore um pouco de tempo.

O aspecto mais desafiador é vender essas plantas aos clientes. Se você não conseguir encontrar clientes confiáveis e que tirem as plantas de suas mãos, seu viveiro será incapaz de sobreviver.

Quando se trata de flores – já que elas murcham e morrem rapidamente se você não conseguir encontrar compradores a tempo – a morte do seu viveiro pode ser ainda mais verdadeira.

Dito isto, sempre há muitas outras opções disponíveis para você. As flores podem ser secas e vendidas como flores-palha na internet e permanecerão viáveis por anos.

Você também pode entrar em contato com uma ampla variedade de compradores em potencial para todas as suas plantas, incluindo paisagistas, lojas de flores e muitos outros. Use sua imaginação e confie em suas habilidades de networking. Você encontrará compradores se realmente se dedicar a isso.

Então, o que tudo isso significa?

Qual é o nosso veredicto final aqui?

Um Viveiro de Plantas é um excelente negócio para começar em 2021. Possui todas as características do sucesso, incluindo baixo investimento inicial e alto potencial de ganhos.

Pegue suas mudas, plante suas sementes e observe como seu dinheiro praticamente cresce do solo.

Você não precisará gastar muito tempo cuidando de suas plantas e as recompensas serão imensas quando chegar a época da colheita.

Seja paciente e expanda seus negócios quando chegar a hora certa.