

ANDATIME GROUP

88 avenue Charles de Gaulle

92200 NEUILLY SUR SEINE

Email : didier.delouya@andatime.com

Tel : +33173218001



AC05 - Développer une activité de placement

Cette formation développe l'aptitude des personnels permanents à mettre en œuvre une activité de placement en utilisant les atouts de l'agence d'emploi pour optimiser le développement d'une telle activité.

Durée: 7.00 heures (1.00 jours)

Version

2024 du 1 février 2024

Profils des apprenants

- Tout collaborateur d'agence d'emploi en charge du placement CDI/CDD

Prérequis

- Aucun

Accessibilité et délais d'accès

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap

Qualité et indicateurs de résultats

Objectifs pédagogiques

- Organiser l'activité de placement
- Définir une stratégie commerciale
- Conduire l'entretien de définition des missions
- Etablir les dossiers de présentation des candidats

Contenu de la formation

- Pourquoi développer une activité de placement ?
 - Les arguments juridiques
 - Les arguments financiers
 - Les arguments commerciaux
- Comment argumenter le placement ?
 - Les arguments juridiques
 - Les arguments financiers
 - Les arguments commerciaux
- Comment s'organise l'activité de placement ?
 - Le process de placement
 - La base documentaire
 - L'articulation avec l'activité de travail temporaire
- Quels points aborder lors de l'entretien commercial ?
 - L'analyse du poste à pourvoir
 - La définition du profil requis

ANDATIME GROUP | 88 avenue Charles de Gaulle NEUILLY SUR SEINE 92200 | Numéro SIRET : 53538579300026 |

Numéro de déclaration d'activité : 11.75.47537.75 (auprès du préfet de région de : PARIS)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

ANDATIME GROUP

88 avenue Charles de Gaulle

92200 NEUILLY SUR SEINE

Email : didier.delouya@andatime.com

Tel : +33173218001



- La méthode de validation des aptitudes et compétences
- La rémunération du poste
- Le déroulement de la collaboration
- Quels pièges éviter dans les contrats de placement ?
 - Les pièges d'ordre juridique
 - Les pièges d'ordre financier
- Quel contenu pour le dossier de présentation du candidat ?
 - La synthèse d'évaluation
 - Les documents personnels du candidat
 - La synthèse de l'entretien en face à face
 - Les résultats de tests
 - Le contrôle des références
- Comment s'organise l'intégration du candidat en entreprise ?

Organisation de la formation

Équipe pédagogique

Consultant disposant d'une double expertise, recrutement et travail temporaire

Moyens pédagogiques et techniques

- Construction d'une grille d'argumentation
- Mise en main d'un contrat de placement
- Mise en main d'un dossier de présentation des candidats

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Etudes de cas

Prix

Cette formation est vendue 1680,00 € HT en intra ou 520.00 € HT par personne en inter.