

# ANDATIME GROUP

88 avenue Charles de Gaulle

92200 NEUILLY SUR SEINE

Email : didier.delouya@andatime.com

Tel : +33173218001



## GE03 - Calculer le prix de vente et la marge d'une mission

*Cette formation développe l'aptitude des personnels permanents à calculer le prix de vente d'une mission et la marge qu'elle dégager, permettant ainsi de construire une offre commerciale économiquement satisfaisante.*

**Durée:** 14.00 heures (2.00 jours)

### Version

2024 du 1 février 2024

### Profils des apprenants

- Tout collaborateur d'agence d'emploi en charge de la relation clients

### Prérequis

- Aucun

### Accessibilité et délais d'accès

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap

### Qualité et indicateurs de résultats

## Objectifs pédagogiques

- Identifier les composantes du prix de revient
- Calculer une marge brute de mission
- Repérer les leviers d'optimisation
- Construire une offre de prix pertinente

## Contenu de la formation

- Comment calculer le prix de revient d'une mission ?
  - Les composantes du prix de revient
  - Le taux de charge patronale moyen
  - Les allègements de charges
  - Les indemnités non assujetties
  - Les autres éléments de coût
  - Le coefficient de prix de revient
- Comment calculer le prix de vente ?
  - Sous la forme d'un coefficient de vente
  - Sous la forme d'un taux horaire tout compris
- Comment calculer la marge brute ?
  - La méthode des tableaux
  - L'approche par les coefficients
  - Le cas particulier des CDI intérimaires
- Quelles sont les facteurs ayant une incidence sur la marge brute ?

ANDATIME GROUP | 88 avenue Charles de Gaulle NEUILLY SUR SEINE 92200 | Numéro SIRET : 53538579300026 |

Numéro de déclaration d'activité : 11.75.47537.75 (auprès du préfet de région de : PARIS)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

# ANDATIME GROUP

88 avenue Charles de Gaulle

92200 NEUILLY SUR SEINE

Email : didier.delouya@andatime.com

Tel : +33173218001



- Les factures impayées
- Les éléments non facturés
- Quelles sont les leviers d'optimisation de la marge brute
  - Les congés payés
  - Les Compte Epargne Temps
  - La Déduction Forfaitaire Spécifique

## Organisation de la formation

### Équipe pédagogique

Consultant disposant d'une double expertise, gestion et travail temporaire

### Moyens pédagogiques et techniques

- Rappel sur le calcul de la paie
- Mise en main de tableaux de calcul

### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Etudes de cas

### Prix

Cette formation est vendue 3360,00 € HT en intra ou 1040.00 € HT par personne en inter.