

Titre Professionnel

Niveau 5
(BTS)

NTC

Négociateur-trice Technico-Commercial-e



0262 54 37 42
0692 86 11 34



servicecommercial@irof.re
secretariat@irof.re



1 impasse Georges Gilerot
Bois d'Olives, 97410 Saint-Pierre



PUBLICS/PRÉREQUIS

- Jeunes âgés de 16 à 29 ans révolus
- Baccalauréat ou équivalent



MODULES

- **CCP 1** Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique définis
- **CCP 2** Prospector et négocier une proposition commerciale



Programme détaillé sur notre
catalogue en ligne



OBJECTIFS

Le-la négociateur-trice technico-commercial-e exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise. Il-elle élabore une stratégie commerciale omnicanale, organise et met en œuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il-elle prospecte à distance et physiquement des entreprises afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise.



MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Évaluations régulières durant la formation (quizz, devoir sur table, pratique...)
- Rapport de formation à rendre à l'issue
- Entretien avec un jury professionnel
- Livret d'apprentissage (suivi de la formation au CFA)



1



www.irof.re



100% en alternance



INFORMATIONS

- Titre Professionnel niveau 5 (BTS)
- Formation gratuite et en contrat d'apprentissage
- Parcours en 2 ans | 735 heures
- Capacité d'accueil de 12 apprenants
- 1 jour au CFA / 4 jours en entreprise (présentielle)
- Capacité d'accueil de 12 apprenants
- Lien France Compétences :
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34079/>

FORMATIONS
100%
FINANCÉES



RESSOURCES

- Travaux individuel ou par groupe
- Digital Learning
- Mise en situation



SALAIRES ET POURSUITES

- 2 000/2 500 € débutant·e : part fixes + variables basée sur les résultats
- Après quelques années d'expérience, le·la technico commercial·e peut accéder à des emplois de négociateur industriel/agrofourniture/agroéquipement, responsable commercial·e, responsable d'achats, responsable grands comptes, responsable d'agence, acheteur chef·fe des ventes...



MOYENS HUMAINS

- Formateurs·trices professionnel·les
- Pôle pédagogique
- Pôle administratif
- Pôle recrutement
- Pôle communication & marketing
- Référente mobilité
- Référente handicap



TARIFS

- Formation prise en charge à 100% par un opérateur de compétence (OPCO)



ACCESSIBILITÉ PSH

- Les locaux sont garantis accessibles aux PMR
- Nous contacter pour vous accompagner et évaluer votre accessibilité



CERTIFICATIONS

- Titre professionnel délivré par le Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion de niveau niveau 5 (BAC +2) Négociateur·trice Technico-Commercial·e