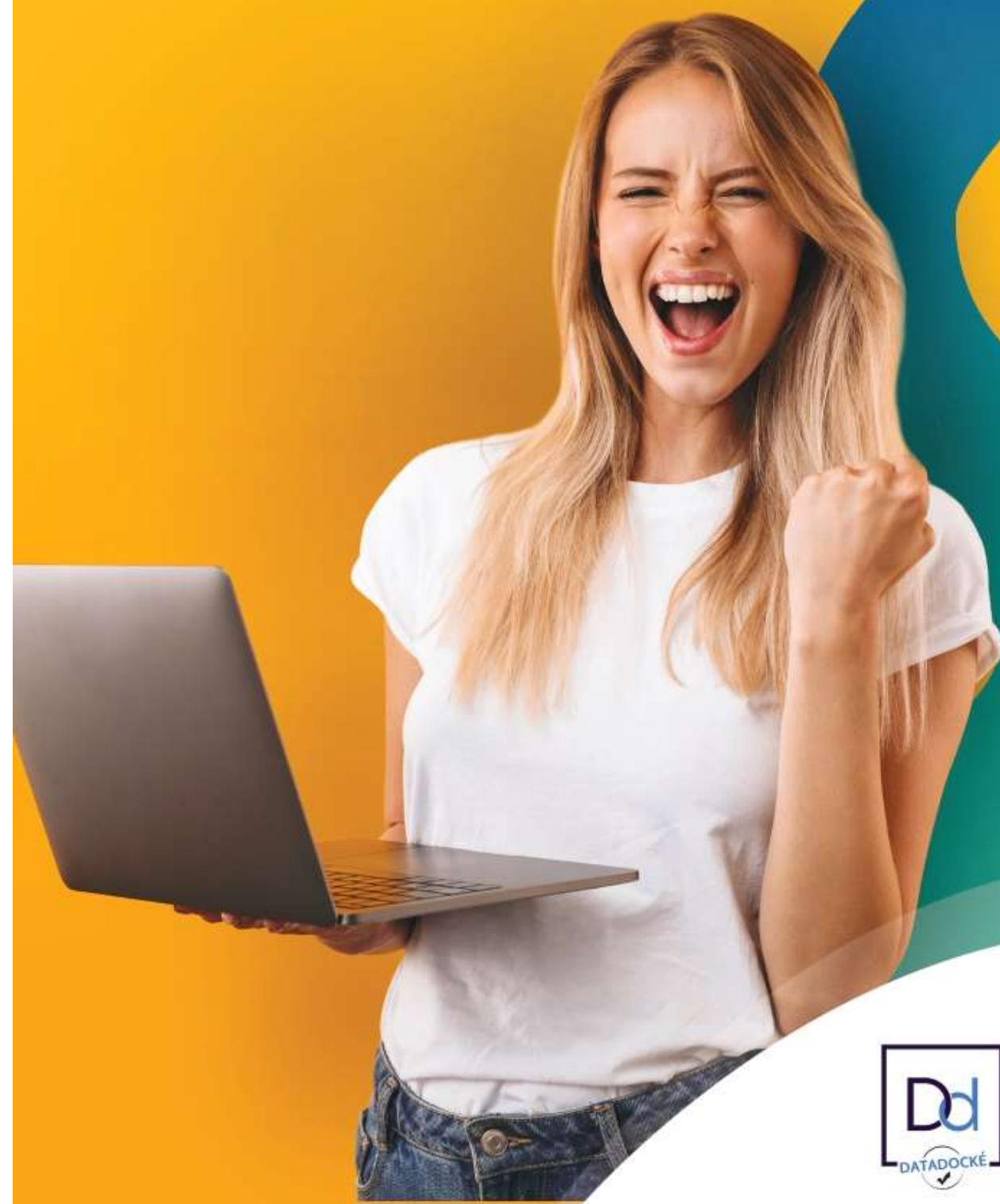


TROUVER SA RENTABILITÉ

TA FORMATION POUR ENTREPRENDRE !



OBJECTIF PÉDAGOGIQUE

À L'ISSUE DE LA FORMATION VOUS SEREZ CAPABLE DE :

- Mettre au point et tester une présentation convaincante de son projet (le pitch)
- Avoir une méthode pour élaborer son business plan
- Explorer les aspects juridiques, sociaux et fiscaux du choix du régime juridique
- Savoir construire et équilibrer un plan de financement
- Savoir comment fonctionne la TVA et ses implications en trésorerie
- Utiliser les indicateurs du business plan pour valider son modèle économique
- Préparer le passage du prévisionnel au suivi opérationnel
- Savoir où se trouve la rentabilité pour l'entrepreneur et l'entreprise

CONTENU DÉTAILLÉ DE LA FORMATION

ACCUEIL DES PARTICIPANTS, TOUR DE TABLE, ÉCHANGES SUR LES ATTENTES ET LE DÉROULÉ DE LA FORMATION

1^{ère} JOURNÉE

- Savoir pitcher – première approche
- Le plan d'action du créateur d'entreprise
- Le modèle économique : utilisation du tableau CANVAS
- Le prévisionnel financier : utilité et contenu
- Le tableau de financement initial : comment l'équilibrer, où trouver les ressources
- Le résultat prévisionnel : savoir estimer son chiffre d'affaires par deux méthodes
- Recenser les charges et approcher son résultat prévisionnel.
- Calculer et apprécier les ratios de rentabilité
- La TVA : les différents régimes, les taux

2^{nde} JOURNÉE

- Savoir pitcher – compléments
- Le seuil de rentabilité
- Le tableau de trésorerie, le construire et challenger sa prévision financière
- Le besoin en fonds de roulement
- Choisir son statut juridique – les critères du choix et ses conséquences
- L'entreprise individuelle, la micro-entreprise
- Créer une société, les conséquences
- Les aspects fiscaux de la création d'entreprise : l'IR et l'IS
- Devenir entrepreneur et gérer au quotidien
- Le tableau de financement sur 3 ans

Débriefing et synthèse : échanges entre les participants, réponse aux questions

Cas pratiques : toute la formation sera rythmée d'exercices pratiques





PUBLIC VISÉ

Toute personne désireuse de sécuriser son parcours de création d'entreprise.



MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Afin de suivre votre montée en compétences, des exercices pratiques et des études de cas seront réalisés. Une connexion wifi est disponible dans les locaux. Prévoir un ordinateur portable. Les supports de formation ainsi que d'autres outils seront envoyés par mail à la fin de la formation.



MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI

Évaluation des acquis tout au long de formation à travers des cas pratiques. Feuille d'émargement signée à la demi-journée. Attestation remise à la fin de la formation.



PRÉREQUIS

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur).



MÉTHODOLOGIE

Des formateurs eux-mêmes chefs d'entreprise. De la théorie mais surtout beaucoup d'exercices pratiques. Un environnement dédié à l'accompagnement des créateurs ou repreneurs d'entreprise.



DURÉE DE LA FORMATION

2 jours en présentiel



ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Merci de nous contacter pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.



TARIF

490 € TTC éligible CPF

Cette formation peut être financée à 100 % par différents organismes, en fonction de votre situation. Contactez-nous pour évaluer ensemble les modalités de prise en charge.

contact@initiativeservices.com | Tél : 01 85 76 69 15

*Pour les formations financées dans le cadre du CPF, un délai minimum obligatoire de 11 jours est nécessaire entre la date d'envoi de la proposition et la date d'entrée en formation.

LIEU DE LA FORMATION

EN PRÉSENTIEL



INITIATIVE SERVICES

Tél. 01 85 76 69 15

contact@initiativeservices.com



Adresses *(desservies par les transports en commun)*

11, avenue du 8 mai 1945
95200 Sarcelles

3, avenue des Béguines
95800 CERGY



Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.