

INFORMATIONS SUR LA FORMATION

DUREE 2 JOURS (14 heures)
GROUPE 8 PERS MAXI
FORMATION INTRA ENTREPRISE
LIEU EN EXTERNE OU SITE CLIENT

Satisfaction globale des stagiaires
Non évaluable à date



Objectifs

- Donner le sens et la vision à son équipe
- Piloter la performance de son équipe
- Savoir déléguer pour responsabiliser



Pédagogie

- Alternance théorie / pratique (25/75)
- Cas pratiques
- Coaching pour que les apprenants trouvent eux mêmes leurs ressources ou génèrent leurs propres solutions



Public

- Tous manager en charge d'une équipe commerciale
- Manager de manager

PROGRAMME

Avant le présentiel

- Positionnement des stagiaires

1. ENGAGER MON EQUIPE

- Définir les objectifs prioritaires
- Sélectionner les leviers principaux de motivation
- Identifier les indicateurs de mesures adaptés
- Elaborer un plan d'action

2. PILOTER LA PERFORMANCE DE MON EQUIPE

- Savoir élaborer une feuille de route
- Décliner cette feuille de route en objectifs individuels
- Piloter la mise en œuvre et l'exécution

3. DELEGUER A SON EQUIPE

- Attribuer la bonne mission à la bonne personne
- Savoir soumettre une délégation

Modalités d'évaluation

- Mise en situation
- Quizz
- Plan de progrès

MODALITES D'ACCES – PRESENTIEL OU DISTANCIEL

Délai

Programme sur mesure. Dates et délais fixés avec vous en fonction de vos disponibilités, de vos enjeux, sous un délai minimum de 2 semaines

Personnes en situation de handicap

Formation intra entreprise. Pour toute demande nous contacter au 06 85 21 97 22

Tarif

A déterminer après étude de votre cahier des charges.

Contactez-nous : **06 85 21 97 22**

t.fortanet@smart_developpement.fr