

METISPORTS FORMATION

30 rue du 35ème régiment d'aviation

69500 BRON

Email: formation@metisports.com

Tel: +33478546903



Marketing Sportif + CQP Animateur Loisirs Sportifs

INNOVA FORMATION vous propose le diplôme CQP ALS option JS/JO (Certificat de Qualification Professionnelle Animateur de Loisir Sportif option Jeux Sportifs/Jeux d'Opposition). En d'autres termes c'est un diplôme qui concerne les personnes ayant besoin d'une reconnaissance institutionnelle et d'une qualification professionnelle pour exercer à temps partiel dans les métiers du sport.

Les cours se déroulent le lundi, mardi, jeudi et vendredi

Les horaires de formations sont 8h-13h

La formation Marketing Sportif (niv Bac), est une formation qui vise à développer plusieurs compétences dans différents domaines. Elle est destinée au profil polyvalent ayant un intérêt pour les métiers du sport.

Les missions en Marketing Sportif sont d'ordres :

- Administrative (tarification, gestion des plannings, relations adhérents, administration courante)
- Stratégiques (événements sportifs, production de contenus adaptées, partenariat)
- Organisationnelle (événement, planning)

Pour faire simple les objectifs de la formation en Marketing Sportif sont :

- Démarcher de nouveaux adhérents ainsi que de nouveaux sponsors,
- Proposer des nouvelles ressources financières
- Mettre en place des événements.

De septembre à juillet

Du lundi au vendredi de 8h à 13h et de 14h à 16h – 1 semaine sur 3 – hors vacances scolaires

Durée: 590.00 heures

Profils des stagiaires

- Les candidats souhaitant se former au métiers d'animateur sportif
- Les candidats ayant un intérêt pour une multitude de sport
- Salarié de structures associatives
- Jeune souhaitant acquérir les bases des compétences commerciales en lien avec le marketing sportif.
- Étudiants intéressés par les métiers du marketing et de l'événementiel sportif.
- Personnes en reconversion professionnelle désireuses d'explorer de nouvelles opportunités dans le secteur du sport.
- Professionnels du secteur sportif souhaitant se spécialiser dans le domaine du marketing et de l'événementiel.

Prérequis

- PSC1
- 140 heures de pratique dans les sports collectifs, de raquette ou d'opposition
- Fournir un dossier d'inscription complet
- Avoir 18 ans à l'entrée en formation
- Etre admis suite à l'entretien en amont de la formation

Objectifs pédagogiques

METISPORTS FORMATION | 30 rue du 35ème régiment d'aviation BRON 69500 | Numéro SIRET: 813 610 185 00031 | Numéro de déclaration d'activité: 84691430669 (auprès du préfet de région de: Auvergne Rhône Alpes)

METISPORTS FORMATION

30 rue du 35ème régiment d'aviation

69500 BRON

Email: formation@metisports.com

Tel: +33478546903



- Eduquer et éveiller aux pratiques de loisir sportif
- Accueillir les publics
- Transmettre une ou plusieurs techniques indispensables à l'éveil et à la sensibilisation en adéquation avec le public visé
- Prévoir aux pratiquants et aux tiers des conditions de pratique sécurisée dans l'environnement concerné
- Être capable de prospecter un secteur de vente
- Être capable de recommander en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers
- Être capable de comprendre les spécificités du marché sportif et les besoins des différents acteurs.
- Être capable de concevoir et de mettre en œuvre des stratégies marketing innovantes pour attirer et fidéliser les spectateurs, les sponsors et les partenaires.

Contenu de la formation

- UC1 : PRENDRE EN COMPTE LES PUBLICS ET L'ENVIRONNEMENT POUR PREPARER UN PROJET D'ACTION (120H)
 - Prendre en compte les caractéristiques des publics
 - Participer au fonctionnement de la structure
 - Élaborer un projet d'action d'animation
- UC2 : PREPARER, ANIMER ET ENCADRER UNE ACTION D'ANIMATION (80H)
 - Préparer une action d'animation
 - Assurer la sécurité des pratiquants et des tiers
 - Réaliser l'action d'animation
- UC3 : MOBILISER LES CONNAISSANCES ET DE MAITRISER LES OUTILS ET TECHNIQUES NECESSAIRES A LA CONDUITE DE L'ACTIVITE (120H)
 - Mobiliser les connaissances nécessaires à la conduite de l'action d'animation.
 - Maîtriser les outils et techniques de l'activité.
- MSP/Positionnement/Contenus complémentaires (80H)
- Etre capable de prospecter un secteur de vente
 - Assurer une veille professionnelle et commerciale
 - Mettre en oeuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité
 - Prospecter à distance
 - Prospecter physiquement
 - Analyser ses performances commerciales et en rendre compte
- Etre capable de vendre en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers
 - Représenter l'entreprise et valoriser son image
 - Conduire un entretien de vente
 - Assurer le suivi de ses ventes
 - Fidéliser son portefeuille client

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

METISPORTS FORMATION

30 rue du 35ème régiment d'aviation
69500 BRON

Email: formation@metisports.com

Tel: +33478546903



Une équipe pédagogique qualifiée et diplômée. Elle saura partager avec vous ses compétences mais aussi et surtout sa bonne humeur!

Moyens pédagogiques et techniques

- Salles de formation avec télévision et wifi accessible
- Salles de pratiques (sportives, artistiques ou culturelles) type gymnase, dojo, multi sports
- Matériel pédagogique nécessaire à la bonne réalisation de la formation
- Mise à disposition de documents supports tout au long de la formation (bibliothèque en ligne)
- Intervenants qualifiés issus du milieu professionnel
- Ateliers gestion des émotions
- Etude de cas concrets : jeux de rôles, mise en situation, analyse vidéo
- Quiz en salle ou à distance
- Tutorat : accompagnement individuel
- Travaux individuels ou par groupe
- Travail de recherche et construction de contenus : Classe inversée

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Un livret de suivi de formation récapitulant l'évolution du stagiaire
- Des évaluations formatives en centre et en club avec un jury professionnel
- Des questionnaires d'évaluation réguliers des acquis et des besoins
- Des entretiens individuels d'accompagnement par le coordinateur
- Des mises en situation professionnelle sur public réel (écoles primaires)

Modalités d'évaluation

Obtention par certification

Durée totale de l'épreuve pour le candidat : 03 h 30 min

Obtentions par certification d'un titre professionnel de niveau IV

UC 1 : Réalisation d'un dossier présentant la structure d'alternance et un projet d'animation + soutenance orale et entretien avec un jury

UC2&3 : Animation d'une séance sur un support sportif vu pendant l'année du CQP ALS + entretien avec un jury (46C3120C / RNCP 31005 / RNCP13711)

a) D'une mise en situation professionnelle ou d'une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, éventuellement complétée par d'autres modalités d'évaluation : entretien technique, questionnaire professionnel, questionnement à partir de production(s).

b) Du dossier professionnel et de ses annexes éventuelles.

c) Des résultats des évaluations passées en cours de formation pour les candidats issus d'un parcours de formation.

d) D'un entretien avec le jury destiné à vérifier le niveau de maîtrise par le candidat des compétences requises pour l'exercice des activités composant le titre visé.

e) Validation de 3 Unités Capitalisables en CQP ALS

Accessibilité

Les équipes du CFA sont mobilisées pour accueillir les stagiaires en situation de handicap, ainsi que les personnes à mobilité réduite et leur proposer un accompagnement adapté et personnalisé pour favoriser leur parcours de formation en alternance.

METISPORTS FORMATION

30 rue du 35ème régiment d'aviation

69500 BRON

Email: formation@metisports.com

Tel: +33478546903



Les équipes du CFA sont mobilisées pour accueillir les stagiaires en situation de handicap, ainsi que les personnes à mobilité réduite et leur proposer un accompagnement adapté et personnalisé pour favoriser leur parcours de formation en alternance.

Bus 52 arrêt Bron Aviation, Tram T5 ou Bus 79 arrêt Parc Du Chêne