

Avez-vous besoin d'être challengé ? Guidé ?



Ce parcours est fait pour vous ...

Objectifs

L'objectif est la préparation à la création d'entreprise, la consolidation du projet et sa pérennisation par une approche concrète de l'entreprise.

POUR QUI ?

**TOUTE
PERSONNE
AYANT UN
PROJET DE
CRÉATION OU
REPRISE
D'ENTREPRISE.**

A l'issue de la formation, vous saurez mettre en œuvre et formaliser votre projet en connaissant votre futur environnement.

Méthode pédagogique : UN CONTENU 100 % OPÉRATIONNEL

Axé sur la pratique et le terrain. Immédiatement applicable sur votre projet et sans blabla. A l'issue du parcours et si vous disposez de suffisamment d'éléments, vous disposerez d'un business plan et d'un prévisionnel.

Prérequis :

Vouloir créer son activité
Avoir des aptitudes entrepreneuriales
Avoir envie de confronter ses idées et être enclin au travail de groupe.
Etre à l'aise avec l'apprentissage online

Modalité d'entrée en formation

Entretien et diagnostic personnel permettant de proposer une progression pédagogique personnalisée.

Un parcours pour :

- Fixer dès le départ ses objectifs et ses priorités au bon endroit
- Trouver plus vite des clients
- Marketer son offre et développer son réseau
- Co-construire et challenger en groupe votre projet



FIXER SES OBJECTIFS ET PRIORITES

- Déterminer son mode de fonctionnement naturel
- Revenir sur ses réalisations passées : succès et déceptions, pour définir sa raison d'être professionnelle.

Module 1

CLARIFIER ET MARKETER SON OFFRE POUR SE POSITIONNER COMME UN PRO SUR LE MARCHÉ

- Déterminer le ciblage des clients et le portrait robot du client idéal
- Formaliser les caractéristiques, avantages et bénéfices de l'offre
- Réseaux sociaux : Réaliser des pages pros et être efficace
- Définir son modèle économique

Module 2

GESTION ET PILOTAGE

- Déterminer ses tarifs
- Calculer son temps de travail facturable
- Estimer son revenu visé, son chiffre d'affaires et sa rentabilité prévisionnelle
- Calculer son besoin en fonds de roulement
- Maîtriser son plan de trésorerie.
- Savoir négocier avec les banques

Module 3

Social & Fiscalité - Juridique

- Déterminer son statut
- Optimiser sa protection sociale
- Fiscalité selon le statut retenu
- Les fondamentaux du droit des affaires
- Quelles responsabilités pour les entrepreneurs en termes de responsabilité juridiques, sociales, pénales...

Module 4

UNE ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE ORIENTÉE TERRAIN

Les formateurs sélectionnés au regard de :

- Leurs qualités pédagogiques
- Leur expérience de la création d'entreprise
- Leur sens pratique
- Leur implication dans les réseaux locaux
- Leur passion et leur envie

SUIVI INDIVIDUEL

Chaque stagiaire est accompagné par un tuteur durant le parcours pour débriefer, préparer votre plan d'affaire et clarifier votre offre