

# Sb Consulting Formation

24 avenue Victor Hugo

77120 COULOMMIERS

Email: [contact@sbconsultingformation.fr](mailto:contact@sbconsultingformation.fr)

Tel: +33185810607



## FORMATION ASSISTANT COMMERCIAL

*Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain*

*Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise*

**Durée:** 630.00

### Profils des apprenants

- Tous publics - Particuliers - Entreprises
- Demandeur d'emploi - Reconversion professionnelle
- Sb Consulting Formation est engagé pour favoriser et accompagner l'accueil des personnes en situation de handicap.

### Prérequis

- Avoir une expérience professionnelle en assistantat ou en relation client.
- Etre autonome avec l'outil informatique

### Accessibilité et délais d'accès

Information individuelle ou collective

Dossier de demande de formation

Identification évaluation des acquis

Entretien individuel conseil en formation

Sb Consulting Formation est engagé dans ne démarche d'accueil de tous public présentant un handicap

2 semaines

### Qualité et indicateurs de résultats

100 % des stagiaires satisfaits

100 % de réussite au examen de certification

## Objectifs pédagogiques

- \* Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain \* Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise

## Contenu de la formation

- Période d'intégration. (1 Semaine)
  - Accueil, présentation des objectifs de formation, connaissance de l'environnement professionnel, sensibilisation au développement durable, adaptation du parcours de formation .
- Module 1. Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chains : gestion de l'administration des ventes.
  - Suivi des opérations de la supply chain ; suivi de la relation clientèle en français et en anglais ; gestion des impayés.
- Module 2. Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise :
  - Conception et publication de supports de communication commerciale ; conception et actualisation de tableaux de bord commerciaux ; organisation d'actions commerciales ; accueil lors de manifestations commerciales en français et en anglais .
- Modules de cours complémentaires
  - Module technique recherche d'emploi
  - Module Word - Excel

Sb Consulting Formation | 24 avenue Victor Hugo COULOMMIERS 77120 | Numéro SIRET: 90472101600023 |

Numéro de déclaration d'activité: 11770150277 (auprès du préfet de région de: IDF)

*Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.*

# Sb Consulting Formation

24 avenue Victor Hugo

77120 COULOMMIERS

Email: [contact@sbconsultingformation.fr](mailto:contact@sbconsultingformation.fr)

Tel: +33185810607



- Module développement durable entreprise
- Module communication
- Stage en entreprise (8 semaines) Obligatoire
  - Rapport de stage - Dossier Professionnel
- Examen - CERTIFICATION (1 Semaine)
  - Révision - Validation des rapports

## Organisation de la formation

### Equipe pédagogique

Stéphane BENOIST - Directeur - Référent Pédagogique - Formateur

Bénédicte BAHIN - Assistante Pédagogique et administratif - Formatrice

Carole GRANGE - Service administratif

### Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Quiz en salle
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaires d'évaluation de la formation.
- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Modalités d'obtention de la certification

Diplôme visé par la formation

Niveau V

**Tarif indicatif** : 9800.00