

Didier TIXADOR Formations LICINIUS CONSULTING

1 rue des Ecureuils

11200 LEZIGNAN CORBIERES

Email: didier.tixador@formation-immobilier-alur.com

Tel: 06 17 17 67 54



Les 6 étapes pour une estimation réussie et efficace

L'estimation est une étape clé, comme un sportif de haut niveau il faut qu'elle soit parfaite du début à la fin.

Je vous propose de la découper en 6 étapes qu'il faudra respecter et assimiler

Durée: 7.00 heures

Prix : 240€ HT par personne

DATE : 29 Septembre ILE DE LA RÉUNION

Tarif groupe sur devis

Profils des apprenants

- Responsable d'agence Dirigeant salarié Dirigeant Non Salarié (DNS)
- Collaborateur Salarié
- Travailleur Non Salarié (TNS)

Prérequis

- Un ordinateur fonctionnel pour les cours à distance et lors des ateliers en webinaire avec l'intervenant avec micro et haut parleur
- Une connexion internet de qualité

Accessibilité et délais d'accès

MODALITÉ DÉLAIS D'ACCÈS :

Inscription depuis le catalogue en ligne ou par e-mail au plus tard 10 jours avant la formation (suivant les places disponibles).

Un lien unique et personnel de connexion vous sera envoyé par e-mail (pensez à regarder vos SPAMS).

Qualité et indicateurs de résultats

AVIS GOOGLE : 5***** sur 55 avis (au 23/08/2022)

Objectifs pédagogiques

- SAVOIR se préparer et avoir les bons outils
- savoir FAIRE un R1 et un R2 de qualité
- AVOIR le bon discours et la bonne Méthode

Didier TIXADOR Formations LICINIUS CONSULTING | 1 rue des Ecureuils LEZIGNAN CORBIERES 11200 | Numéro SIRET: 398 243 428 00024

Numéro de déclaration d'activité: 91110075211 (auprès du préfet de région de: Occitanie)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.

Didier TIXADOR Formations LICINIUS CONSULTING

1 rue des Ecureuils

11200 LEZIGNAN CORBIERES

Email: didier.tixador@formation-immobilier-alur.com

Tel: 06 17 17 67 54



Contenu de la formation

- Introduction
- Etape 1 la Préparation
 - les outils à connaître
 - les processus à travailler
 - Les 5 approches
 - Travaux pratique
- Obtenir le LEAD / La confirmation de RDV
 - quel processus
 - le pitch qui fait mouche
 - Travaux pratique
- Le R1
 - Les 4 moments clés du R1
 - Travaux pratique
- La construction de l'estimation
 - la structuration
 - Savoir présenter le prix
 - Travaux pratique
- LE R2 présenter son estimation
 - Les 4 moments clés du R2
 - Travaux pratique
- Le suivi post estimation
 - Si vous avez le mandat
 - Si vous n'avez pas le mandat
- Conclusion

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Votre formateur : DIDIER TIXADOR

- Directeur commercial et Marketing d'un groupe Immobilier (19 agences en Bourgognes Franche Comté sur les 4 métiers : transaction - gestion- syndic - locations saisonnière)
 - Dirigeant d'un organisme de formation Qualiopi depuis 1995
 - Agent Immobilier 1994 à 2014
 - Coach
 - Formateur ESI
 - Directeur commercial et Marketing de la FNAIM / SLB 2014 à 2018
- <https://www.linkedin.com/in/didier-tixador-903b4618/>

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Quiz en salle
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.
- Référent pédagogique et formateur : Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation. Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation

Didier TIXADOR Formations LICINIUS CONSULTING | 1 rue des Ecureuils LEZIGNAN CORBIERES 11200 | Numéro SIRET: 398 243 428 00024

Numéro de déclaration d'activité: 91110075211 (auprès du préfet de région de: Occitanie)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.

Didier TIXADOR Formations LICINIUS CONSULTING

1 rue des Ecureuils

11200 LEZIGNAN CORBIERES

Email: didier.tixador@formation-immobilier-alur.com

Tel: 06 17 17 67 54



Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présences signées par 1/2 journée en salle par les participants et le formateur (présentiel)
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation / Travaux pratiques
- Formulaire d'évaluation et auto-évaluation de la formation.
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

