

Vous avez les compétences,  
nous avons les clés

## PROGRAMME DÉTAILLÉ

# ACCOMPAGNEMENT CRÉATION D'ENTREPRISE

### DATES :

**A définir**

### DURÉE :

**20 heures**

**10 rdv de 2 heures**

### MODALITÉS D'ORGANISATION :

Accompagnement personnalisé  
Présentiel ou à distance

### LIEU :

Dans nos locaux  
17 rue Frédéric Passy  
06000 NICE

### TARIF NET DE TAXES:

2 500 €

### MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS :

- Informations et demandes d'inscription :

[contact@skillsandkeys.fr](mailto:contact@skillsandkeys.fr)

ou 04 83 93 98 04

- Validation de l'inscription au plus tard 15 jours ouvrés avant la date souhaitée.



### ELIGIBILITÉ CPF :

En attente



### ACCESSIBILITÉ :

Vigilants à l'accessibilité de nos accompagnements, nous vous remercions de nous faire part en amont de l'accompagnement de toute situation particulière de santé ou de handicap afin d'envisager ensemble les adaptations nécessaires.

### FORMATRICE :

Dominique Scandariato

### MOYENS MATÉRIELS :

Fournis par Skills & Keys

## OBJECTIFS

La formation CRÉATION D'ENTREPRISE est un dispositif dont les objectifs sont de vous permettre de :

- ✚ Évaluer la faisabilité et la viabilité de votre projet
- ✚ Appréhender les problématiques financières et comptables
- ✚ Construire et présenter un business plan
- ✚ Maîtriser les paramètres juridiques essentiels pour choisir sa structure juridique la plus appropriée à son activité.

A l'issue de cette formation, vous serez capable :

- ✚ Monter un projet entrepreneurial dans des conditions optimales
- ✚ Remplir les formalités administratives relatives à la création d'entreprise
- ✚ Mettre en place votre stratégie
- ✚ Définir votre politique commerciale
- ✚ Respecter les obligations réglementaires
- ✚ Élaborer votre prévisionnel
- ✚ Défendre votre dossier pour obtenir un financement

## MOYENS PÉDAGOGIQUES, ÉVALUATION ET SUIVI

Durant la formation CRÉATION D'ENTREPRISE, vous êtes accompagné par Dominique qui dispose d'une expérience de plus de 15 ans dans l'analyse et la recherche de solutions.

Elle sera susceptible de proposer les techniques suivantes :

- ✓ Une **formation personnalisée**
- ✓ **Supports de formation** en adéquation avec le contenu de l'accompagnement
- ✓ **Documents** écrits, picturaux, audio et vidéo
- ✓ **Tests spécialisés**, tests de motivations, de personnalité
- ✓ **Rédaction d'un compte-rendu** qui reprend les points structurants de la démarche, notamment le projet, les atouts pour réussir ainsi que le plan d'action.
- ✓ A l'issue de l'accompagnement, **une synthèse de projet** vous est délivrée.
- ✓ Au cours de votre accompagnement, vous remplirez **une attestation de présence**.
- ✓ A l'issue de l'accompagnement, vous remplirez **un questionnaire de satisfaction**.
- ✓ Vous répondrez également à **un questionnaire d'évaluation** des apports de la prestation.
- ✓ Six mois après la remise de la synthèse, Dominique reprend contact avec vous pour faire un point sur votre projet, vos freins et vos réussites au cours d'un entretien (physique ou téléphonique).
- ✓ Enfin, tous les dix-huit mois, Skills & Keys réalise une grande enquête sur le devenir des personnes accompagnées à la Création d'entreprise: « Où en êtes-vous ? »

La Certification qualité a été délivrée le 02/03/2023 au titre des catégories d'actions suivantes ; actions de formation et bilan de compétences.



## DÉROULEMENT / CONTENU DE LA FORMATION

**EN AMONT DE L'ACCOMPAGNEMENT / Entretien préalable : 1 heure**

Gestion de la demande et analyse des besoins

Vérification de points clés :

- le projet est réaliste et économiquement viable
- Skills & Keys a les compétences et les connaissances nécessaires pour répondre à votre besoin

**RDV 1 / Faire le point : 2 heures**

Mise à jour de la situation du bénéficiaire

Rappel du plan de l'accompagnement

Engagement du bénéficiaire

Introspection : Parcours de vie

**RDV 2 / Mesure de vos compétences et de votre expérience par rapport au projet : 2 heures**

Evaluation des compétences entrepreneuriales

Définir les forces et les axes d'amélioration

Formaliser les résultats et prise de conscience

**RDV 3 / Définition du business model – le concept: 2 heures**

Définir son offre et son circuit de distribution

Savoir déterminer une cible

**RDV 4 / Analyser son environnement: 2 heures**

Identification des forces et des faiblesses du projet

Connaître son environnement : matrice de Swot

**RDV 5 / Finaliser son étude de marché : 2 heures**

Se positionner sur le marché

Définir son mix marketing : déterminer son positionnement

Réfléchir sur les points d'alerte et définir un plan d'action

**RDV 6 / Choix du statut et fiscalité: 2 heures**

Formes juridiques, régimes sociaux et fiscalité

Savoir différencier les différentes formes juridiques

Connaître les régimes sociaux des dirigeants

Choisir le régime d'imposition adapté à sa situation (IS, IR..)

**RDV 7 / Construction du prévisionnel financier : 2 heures**

Les étapes du prévisionnel

Evaluer son chiffre d'affaire

Estimer ses charges

Réaliser un compte de résultat prévisionnel

Préparer un plan de trésorerie

**RDV 8 / Les modes de financement : 2 heures**

Le plan de financement

Analyser les besoins de financement

Déterminer les ressources

**RDV 9 / Finalisation du business plan : 2 heures**

Le prévisionnel

Finaliser les besoins en investissement et les financements possibles

Amorcer la synthèse

**RDV 10 / Conclusion: 2 heures**

Finalisation de la synthèse et remise au bénéficiaire