

INFORMATIONS SUR LA FORMATION

DUREE 2 JOURS (14 heures)
GROUPE 8 PERS MAXI
FORMATION INTRA ENTREPRISE
LIEU EN EXTERNE OU SITE CLIENT

Satisfaction globale des stagiaires
Non évaluable à date



Objectifs

- Stimuler la motivation de mes collaborateurs
- Développer les compétences de mon équipe
- Savoir faire un feedback
- Piloter mon activité



Pédagogie

- Alternances de phases théoriques pour donner du sens et de phases pratiques pour s'entraîner
- Séquences de travail sur des cas réels
- Choix d'un Buddy pour maintenir l'action dans la durée (en interne)
- Jeux



Public

- Tous manager en charge d'une équipe commerciale

PROGRAMME

Avant le présentiel

- Positionnement des stagiaires

1. COMPRENDRE SON PROPRE MODE DE FONCTIONNEMENT

- Mon rôle et mes missions
- Besoins et limites
- Adapter ma communication

2. COMPRENDRE LES LEVIERS DE LA PERFORMANCE INDIVIDUELLE

- Décoder les leviers de la motivation
- Définir une compétence
- Développer mon collaborateur

3. MAÎTRISER LES GRANDS RDV DU MANAGEMENT

- Faire un feedback
- Mener un entretien de développement
- Savoir recadrer

4. MANAGER AU QUOTIDIEN

- La puissance du management situationnel : adapter mon management à chaque individu

Modalités d'évaluation

- Mise en situation
- Quizz
- Plan de progrès

MODALITES D'ACCES – PRESENTIEL OU DISTANCIEL

Délai

Programme sur mesure. Dates et délais fixés avec vous en fonction de vos disponibilités, de vos enjeux, sous un délai minimum de 2 semaines

Personnes en situation de handicap

Formation intra entreprise. Pour toute demande nous contacter au 06 85 21 97 22

Tarif

A déterminer après étude de votre cahier des charges.
Contactez-nous : **06 85 21 97 22**
t.fortanet@smart_developpement.fr