



PNL Niveau 2

Approfondissement des bases du niveau 1 et expérimentation de nouveaux outils

Durée: 42.00 heures (6.00 jours)

Profils des stagiaires

- Tout public

Prérequis

- Avoir suivi le Niveau 1 – BASE PNL et avoir l'envie de maîtriser plus d'outils PNL.

Objectifs pédagogiques

- DÉVELOPPER ses savoir-faire en matière de communication et de développement personnel.
- ACQUÉRIR une bonne maîtrise de l'ensemble des compétences techniques relatives au niveau de la formation TECHNICIEN PNL.
- COMPLÉTER ses apprentissages par différentes applications spécifiques au coaching, dans des environnements comme le sport, l'entreprise, le monde social, le management...

Contenu de la formation

- Développez votre impact relationnel
 - Comment un modèle clair peut vous permettre de situer et d'adapter votre communication verbale et non verbale à celle de votre interlocuteur en tenant compte de vos propres systèmes de représentation.
- Le training Mental
 - Comment utiliser les dernières découvertes liées au fonctionnement du cerveau pour accroître vos capacités d'évolution et de changement.
- Les modes de questionnements efficaces
 - Comment poser la bonne question et obtenir pour vous et pour les autres une bonne évaluation de la situation choisie, un savoir-faire essentiel dans la gestion d'un entretien, d'une négociation, d'une résolution de conflit ou tout simplement dans le cadre de votre développement.
- Les systèmes de croyances
 - Découvrir comment se construit un système de valeurs et de croyances. Savoir mesurer ces conséquences sur les plans personnels, sociaux et professionnels.
- Les formes de communication Ericksonienne
 - Les formes de langage directes et indirectes sur lesquelles s'appuie tout le «savoir-faire» du Docteur M. Erickson, essentielles dans tout bon accompagnement au changement.
- Les processus de motivation spécifiques
 - Relever chez soi ou chez ses collaborateurs les éléments essentiels pour motiver, convaincre, négocier sur un mode de communication intègre, efficace et constructif.
- Les techniques de médiation et de recadrage
 - Savoir prendre en compte des visions opposées, accompagner vers des points communs, gérer les conflits, renforcer des alliances, changer des habitudes négatives...

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Virginie Rébecca MICHEL : Praticienne et formatrice PNL certifiée. Représentante à l'île de La Réunion de Paul Pyronnet Institut.

ENACTIO | Nom commercial : Institut de l'Ennéagramme OI | 15 rue des anônes Saint-Joseph 97480 | Numéro SIRET: 82514805900025 | Numéro de déclaration d'activité: 04973118697 (auprès du préfet de La Réunion)

Moyens pédagogiques et techniques

- Un livret reprenant l'ensemble des concepts théoriques abordés lors de la formation est remis au stagiaire à l'entrée en formation Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation Documents supports de formation projetés Exposés théoriques Etude de cas concrets Quiz en salle Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation Visionnage et analyse de vidéos

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles d'émargement permettent de valider la présence des stagiaires en formation. Questions orales ou écrites (QCM) Panels Formulaires d'évaluation de la formation