

Développer un business coiffure existant

Votre entreprise de coiffure est une affaire qui roule et vous êtes prêt à passer à la vitesse supérieure en ouvrant un établissement supplémentaire ou plus ? Par où commencer ? Comment se préparer à gérer plusieurs établissements dans les règles de l'art ? Comment recruter ses Responsables et surtout comment les fidéliser ? Comment manager des équipes grandissantes ?

L'I2CR, Institut Coiffeur créateur-repreneur, l'institut de formation créé par l'Union nationale des entreprises de coiffure, propose une formation sur-mesure pour vous aider à développer votre business en toute sérénité.

3 jours de formation en présentiel - 21h.

*Coût pédagogique 747€. Frais de dossier 50€ par personne. Frais administratifs pour les non-adhérents : 100€ par personne (offert pour les adhérents)
Formation finançable en partie par le FAFCEA et l'OPCO EP.*

Durée: 21.00 heures (3.00 jours)

Profils des apprenants

- Chef d'entreprise du secteur de la coiffure
- Avoir un projet de développement de son activité (ouverture de nouveaux établissements)

Prérequis

- Chefs d'entreprise ayant un projet de développement (ouverture de plusieurs salons)

Accessibilité et délais d'accès

Qualité et indicateurs de résultats

Objectifs pédagogiques

- Approfondir sa connaissance du marché de la coiffure en France
- Passer d'un salon à plusieurs : mode d'emploi
- Approfondir ses connaissances en matière de gestion RH (attirer et fidéliser les talents)
- Manager les équipes : les bonnes pratiques, les leviers de performance, formation des collaborateurs

Contenu de la formation

- Accueil des participants - Recueil des attentes des stagiaires

UNEC PAYS DE LA LOIRE

3 rue Vasco de Gama
44800 Saint Herblain
Email: aurelie.beaulieu@unec-pdl.fr
Tel: 0240710654



- Approfondir leur connaissance du marché de la coiffure en France
- Comprendre les étapes incontournables du développement du business (stratégie, marketing, etc).
- Maîtriser les rouages de la gestion RH d'une équipe en développement
- Étudier les bonnes pratiques du secteur en matière de management.
- Débriefing et évaluations à chaud

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Amandine GAVAND, formatrice I2CR.

Moyens pédagogiques et techniques

- Apports théoriques et pratiques pour développer votre business

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Evaluation diagnostique du stagiaire
- Evaluation à chaud de la formation par le formateur
- Evaluation à chaud de la formation par le stagiaire
- Evaluation à froid des acquis de la formation par le stagiaire (3 mois après la formation)
- Attestation d'assiduité et Certificat de réalisation

Prix : 797.00