

## T10\_Le financement immobilier

**Durée:** 7.00 heures (1.00 jours)

### Profils des stagiaires

- Professionnels de l'immobilier

### Prérequis

- Aucun

### Objectifs pédagogiques

- Comprendre l'intérêt de faire un financement
- Maîtriser les techniques, le vocabulaire et les conditions bancaires
- Maîtriser le traitement des objections pour introniser son partenaire courtier

### Contenu de la formation

- Auto-Quiz sur les pratiques
- Qu'est-ce qu'un crédit immobilier ?
- Le Prêt relais
- Investissement locatif
- Le barème bancaire
- Les objections courtier

### Organisation de la formation

#### Equipe pédagogique

BABIN Olivier\_Enseignant Bachelor Immobilier

Profil LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/olivier-babin-b9032568/>

#### Moyens pédagogiques et techniques

- Présentation orale ouverte aux questions des stagiaires
- Projection d'un diaporama pour visualiser les apports théoriques et suivre le fil conducteur
- Alternance d'apports théoriques et de phases de mise en pratique (études de cas pratiques / simulations)
- Remise d'un support numérique à l'issue de la formation, synthétisant les apports théoriques de la formation

#### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Emargement par demi-journées de formation
- Quiz permettant de valider les principaux apports théoriques à l'issue de la formation
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation sur le déroulement de l'action et les acquis de la formation