



LE VOYAGE DU MANAGEMENT

Ludique



ALVES SALVADOR
VALES Conseil & Formation Management
9 Imp. du clos du château, 31330 Larra
Tel : 05 82 95 09 13 – 07 86 51 86 46
contact@vales-sa.fr - www.vales-sa.fr
Siret : 852 057 637 00013 - N° organisme formation : 76 31 09758 31

Comment faire découvrir ou faire redécouvrir les principales techniques de management sans lasser ? Comment ressouder des équipes qui s'éloignent les unes des autres ? La ludopédagogie peut être la solution. Apprendre par le jeu, développer la solidarité, insuffler un réel esprit d'équipe : voici les ambitions de cette formation où un dé à jouer, des quiz, des jokers permettront aux équipes constituées de concourir pour la victoire finale. La forme au service et non pas au détriment du fond pour mieux appréhender les éléments clés du management opérationnel.

Objectifs

- Acquérir les notions essentielles d'un management efficace
- Réussir à adopter un comportement de cadre dès sa prise de fonction
- Développer des techniques de communication managériale pertinente
- Savoir s'affirmer, mobiliser et animer son équipe

Modalités d'animation

Constitution de plusieurs groupes. Quiz portant sur 12 questions de management avec des parties collectives, en duo et en individuel. Développement de chaque thématique pendant environ 1h00 de manière interactive. Apports théoriques de techniques opérationnelles. Attribution de points et classement final.

Public concerné

Managers opérationnels, chefs d'équipe, cadres de proximité et cadres intermédiaires, nouveaux managers

Prérequis

Aucun

Durée

2 jours (14h00)

Nombre de participants

6 à 24 personnes

Tarif

Selon grille tarifaire

Programme

Adopter les bons styles managériaux

- Les 4 postures managériales

Réussir sa prise de fonction

- Préparer la sienne comme celle de ses collaborateurs

Savoir motiver

- Les 3 principaux leviers pour dynamiser ses équipes

Savoir décider

- La grille de prise de décision avec les critères principaux et secondaires

Etre à même de bien comprendre les autres

- Les différents types de question pour comprendre les autres, le cadre de référence et les a priori

Bien communiquer avec les gestes

- Les indices clés du schéma corporel

Savoir animer son équipe

- Les actes collectifs et individuels

Réussir à s'affirmer

- La technique PICTO

Maîtriser le lancement de réunion

- La technique COMA pour réussir le lancement de réunion

Savoir gérer les situations tendues

- Savoir agir rapidement

Fixer des objectifs

- La technique FMR

Identifier les comportements relationnels clés du manager

- Le courage, l'exigence, la compréhension, l'optimisme,...