

Accompagnement à la création d'entreprise

Description du programme : Maîtriser et s'approprier les étapes préalables à la création d'entreprise

Durée: 21.00 heures, (11.00 jours)

Profils des bénéficiaires :

- Créateur et repreneur d'entreprise

Prérequis :

- Avoir un projet de création d'entreprise

Objectifs pédagogiques

- Les objectifs pédagogiques sont : Acquérir les compétences liées à l'exercice de la fonction de chef d'entreprise, concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'une entreprise et à la pérennisation de son activité

Contenu de la formation

- Mettre ses compétences au service de son projet :
 - Présentation des compétences nécessaires au chef d'entreprise
- Connaître son marché pour mieux vendre
 - analyse de la clientèle, de la concurrence, documents commerciaux
- Définir les besoins et la rentabilité de son projet :
 - Mise en place d'un compte de résultat, d'un plan de financement
 - Présentation des outils de financement en partenariat avec un banquier partenaire
- Choisir une structure juridique appropriée :
 - Présentation des différentes formes, comparaison des avantages et limites
 - Présentation des différents régimes, comparaison des avantages et limites
 - Comprendre le Régime Social des Indépendants en partenariat avec le RSI : Présentation du régime, des calculs de cotisations, des montants des prestations
 - Comprendre les différents régimes fiscaux
- Connaître les principales aides :
 - Aides à la création nationales, régionales, territoriales, selon son statut personnel
 - Où s'adresser pour déclarer son entreprise :

- Présentation du centre de formalités des entreprises, des modalités de fonctionnement et des conséquences administratives d'une immatriculation,
- Les atouts de la reprise d'entreprise :
 - Présentation des spécificités de la reprise, des outils pour trouver une entreprise à reprendre
- Obtenir les premières informations sur la micro-entreprise et vérifier que ce régime est bien adapté à mon projet :
 - Comprendre les mécanismes financiers de base
 - Connaître le calendrier des déclarations
 - Réaliser simplement son immatriculation en ligne en toute sécurité et être aidé dans les différentes démarches.
 - Mettre en place une organisation administrative et comptable efficace
 - Remplir ses obligations et procéder aux télédéclarations
- Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents :
 - Étudier son marché - Clarifier et sécuriser son projet commercial
 - Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient
 - Créer ses outils de communication adaptés à son entreprise et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale.
 - Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients
 - Prospector et valoriser son offre
- Étudier le marché
 - Définition de l'offre et du positionnement, étude de la concurrence, clientèle et prescripteurs, évaluation du chiffre d'affaires prévisionnel.
 - Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication de la future entreprise.
 - Valider la rentabilité et les besoins de financement : compte
- Apprendre à communiquer et convaincre
- Les modalités d'apprentissage
 - En rendez-vous individuel, un conseiller formateur expert (chef d'entreprise) vous accompagne à chaque étape du montage de votre projet de création ou de reprise d'entreprise.
 - Mise à disposition des outils d'étude du projet Sécurisation de la création
 - Conduite des actions nécessaires : de résultat prévisionnel et plan de financement.

Modalités pédagogiques : Formation présentielle

Organisation de la formation

Equipe pédagogique :

Chef d'entreprise qualifié.

Directrice : Carole Raynaud

Moyens pédagogiques et techniques

IFCAP FORMATIONS

57 ter route de rochelongue
34300 Agde
Email: caroleraynaud@ifcap.net
Tel: +33411919613



- Travail en duo avec un expert/chef d'entreprise
- Documents supports de formation
- Travail sur le projet de création d'entreprise en cours ou en projet
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.
- Production du business plan

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de l'action :

- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Type d'action : Action de formation

Code CPF : 203

Accessibilité : Accueil des personnes en situation de handicap par notre référente handicap : Carole Raynaud - 04 11 91 9613 pour la mise en œuvre de l'évaluation et de l'adaptation des moyens de la prestation.

Accueil PMR : Locaux aux normes d'accessibilité

Parking PMR

Résultats attendus : Maîtrise des étapes préalables à la création d'entreprise

Rythme de la formation : En journée

Délais d'accès : 15 jours

Tarif : 1800.00

- Dernière mise à jour du programme : 18/10/2023
- Indicateurs de résultats du programme : Taux de satisfaction des apprenants

