



OÙ SE CACHE
VOTRE CASH ?

cap manager



Comment optimiser ses flux de trésorerie en 4 modules ?





INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise

OBJECTIFS

Dans ce contexte actuel où la trésorerie va être plus que jamais une composante de la mise en sécurité de votre entreprise et de sa réussite, la maîtrise de ses liquidités est une arme stratégique.

Développer une culture « cash » dans l'entreprise permet à celle-ci de tendre vers l'indépendance, d'attirer les partenaires financiers et de se consacrer par voie de conséquence à son cœur de métier et à sa relation client.



Identifier la trésorerie potentielle de votre entreprise ●

Bâtir un écosystème qui génère du cash ●

Savoir trouver du cash en externe ●

Les réflexes et attitudes à mettre en place dans son entreprise pour optimiser sa trésorerie ●





INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise



E-LEARNING + 2 ATELIERS LIVE

Vidéos en e-learning + 2 ateliers en live animé par Gérard
ENGGASSER pour répondre à vos questions



DISPONIBLE EN REPLAY

Sur votre plateforme spécifiquement dédiée
Disponible pendant 1 an avec forum et vidéos



PRIX

697 € HT au lieu de 1200 €



OPCO

Avec possibilité de prise en charge partielle ou
complète de votre OPCO





INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise

**Vidéos e-learning mise
en ligne
Du 16 mars au 6 avril**



**2 ateliers live pour
répondre à vos
questions animé par
Gérard ENGGASSER**





MODULE 1

MODULE 2

MODULE 3

MODULE 4



4 OBJECTIFS

- Comment améliorer les flux de trésorerie générés par l'exploitation
- Comprendre les liens entre chiffre d'affaires et trésorerie
- Sécuriser ses financements à court terme et moyen long terme
- Tendre vers l'indépendance financière



INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise

MODULE 1

MODULE 2

MODULE 3

MODULE 4

**ANTICIPER LES RISQUES ET DIAGNOSTIQUER
SA SITUATION DE TRÉSORERIE**

- Inventaire des causes de difficultés
- Problématique liée à la structure financière
- Problématique liée à l'exploitation
- Cas de l'entreprise en fort développement
- Cas de l'entreprise en création



INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise

MODULE 1

MODULE 2

MODULE 3

MODULE 4

PLAN D'ACTION

- Agir sur le court terme : gestion du besoin en fond de roulement et de la rentabilité
- Agir sur le moyen terme : travailler la modélisation de son activité et la stratégie de financement
- Valoriser votre savoir faire – activation production immobilisée
- Intégration du facteur temps (l'entreprise vend du temps)
- Amener une culture cash dans son équipe et le système de l'entreprise
- Mise en place d'outils de suivi et d'anticipation



MODULE 1

MODULE 2

MODULE 3

MODULE 4



RECHERCHE DE CASH EN EXTERNE

- Les négociations possibles avec les banques
- Le recours aux investisseurs – crowdfunding
- Les crédits d'impôts
- Les dispositifs d'aides possibles - subventions
- Love money – Autres solutions externes



INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise

POUR LES 5 PREMIERS INSCRITS,

UN COACHING* OFFERT



INFO

Date

Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise



**coaching de 1h :
analyse de votre trésorerie et
pistes d'amélioration*





Contactez-nous & réservez votre place

INFO

Date

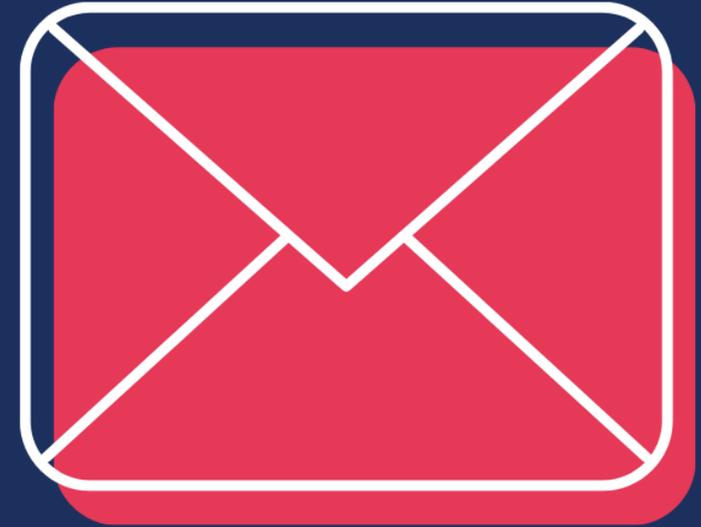
Mod 1

Mod 2

Mod 3

Mod 4

Surprise



CONTACT@CAP-MANAGER.COM

cap manager

Valoriser l'humain, viabiliser l'entreprise