

Action de formation : Sage CRM

Nom du stagiaire :

Fonction exercée ?

Motivation ?

Cochez une case par ligne

	Inexistant	Faible	Fort	Très fort
Quel est votre degré de motivation concernant cette formation ?				
Quel impact doit avoir cette formation sur votre travail ?				

Évaluez vos compétences : **Maîtriser l'environnement et l'interface**

Entourez le score avant la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Savoir créer et gérer les fiches sociétés et les tiers**

Entourez le score avant la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Savoir cibler précisément vos clients et prospects selon différents critères**

Entourez le score avant la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Savoir suivre efficacement votre activité et vos opportunités**

Entourez le score avant la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Piloter un publipostage**

Entourez le score avant la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Savoir importer des données**

Entourez le score avant la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Modifier en masse un champ**

Entourez le score avant la formation

1 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

1 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Évaluez vos compétences : **Création de rapport, de graphique**

Entourez le score avant la formation

1 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Entourez le score à la fin de la formation

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Autres remarques ?