

NÉGOCIER DANS LES CONFLITS FAMILIAUX

Technique et process de négociation avec la méthode réaliste

SIVEAU DEBUTY



L'AVOCAT FAMILIARISTE



Du tout contentieux au participatif au service de la famille coparentale



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES



• Etre agile avec les méthodes et processus de règlement des différents



 Acquérir une méthode de préparation à la négociation - la méthode DBS



 Identifier les sources de blocage dans la conduite de négociation et les dépasser



PRÉ-REQUIS



 Etre praticien du droit de la famille et du patrimoine



 Etre sensibilisé aux modes de préevention et de rsolution des litige dits "amiaibles"



PROGRAMME





- Quel type de négociateur êtes vous ?
- Préparer et analyser son dossier dès le premier entretien avec son client -Méthode DBS PRONEGO-DBS Négociation réaliste



- C'est à vous ! Mise en application de la méthode
- Comment dépasser les sources de blocage en négociation



DEROULE





Livret formation



Travaux groupes



Jeux de rôles





EQUIPE





Me Myriam DELONCA



Mme Mélani GERMAIN HAYEK



Me Sylsie
ALBERTELLI

Avocats, Médiateurs, Formateurs en méthode agile et résolution de conflits



LES PETITS +





Inscription en ligne avec extranet



Formation éligible à la formation continue



Prise en charge FIFPL



Attestation de formation



COÛT





Avocat individuel 14h de formation



Barreaux 14h de formation



Adhérents au réseau AVOCAT PULSE - Crédit temps 12h



C'EST À VOUS!

WEAU DEBUTA