

Déployez l'Intelligence Artificielle pour Dynamiser Votre Activité Commerciale

PR9417690910

Vous souhaitez stimuler l'activité commerciale de votre entreprise mais vous vous demandez comment tirer parti de l'intelligence artificielle de manière efficace.

Les avancées de l'IA offrent un potentiel énorme pour améliorer les ventes, le marketing et la gestion des clients, mais il peut être difficile de savoir par où commencer

Notre formation vous permettra de découvrir comment intégrer stratégiquement l'IA dans votre entreprise, optimiser vos processus commerciaux et obtenir des résultats tangibles.

Durée: 14.00 heures (2.00 jours)

Profils des stagiaires

- Professionnels du Commerce et du Marketing
- Dirigeants d'entreprise

Modalités d'accès à la formation

Un entretien préalable permettra de s'assurer que les pré-requis pour cette formation sont bien atteints et que ce stage sera en mesure de répondre aux attentes de l'apprenant.

Prérequis

- Aucun

Objectifs pédagogiques

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Comprendre les fondamentaux de l'IA et son potentiel pour le commerce.
- Découvrir des cas d'utilisation concrets de l'IA dans le domaine commercial.
- Apprendre à exploiter les outils et les technologies d'IA pour optimiser les ventes, le marketing et les opérations.
- Élaborer une stratégie commerciale intelligente intégrant l'IA pour maximiser les performances de l'entreprise

Contenu de la formation

- : Découverte de l'IA pour le Commerce
 - Explorez les tendances actuelles et futures de l'IA dans le domaine commercial.
 - Identifiez les défis et les opportunités que l'IA peut adresser dans votre entreprise.
- Mise en Pratique dans le Marketing
 - Utilisez l'IA pour segmenter votre marché et cibler vos clients de manière précise.
 - Personnalisez vos campagnes marketing en exploitant les données client grâce à l'IA.
 - Explorez les chatbots et l'automatisation du marketing pour améliorer l'engagement client.
- Développer les ventes grâce à l'IA
 - Prévoyez les tendances de vente avec précision grâce à l'analyse prédictive.
 - Automatisez les processus de vente pour libérer du temps pour l'essentiel.
 - Utilisez l'IA pour comprendre et influencer les comportements d'achat des clients
- Stratégie Commerciale Intelligente
 - Intégrez l'IA dans votre stratégie commerciale globale pour une croissance exponentielle.
 - Développez un plan d'action concret pour mettre en œuvre les concepts appris.
 - Échangez des idées avec d'autres participants et travaillez sur des cas pratiques pour consolider vos compétences.

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

L'équipe pédagogique est composée de formateurs chacun spécialisé dans leur domaine. Nos intervenants sont des professionnels de la formation, leur enseignement s'appuie sur les dernières évolutions technologiques. Leur expertise technique allée à leur expérience pratique et pédagogique leurs permettent de concevoir les exercices et les études de cas et d'animer eux-mêmes leurs formations.

Moyens pédagogiques et techniques

Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation, un ordinateur par stagiaire équipé du ou des logiciels étudiés

Documents supports de formation projetés

Méthode démonstrative, interrogative et active

Etude de cas concrets

Orientation dans la prise de note

Fichiers informatiques exemples et un support de cours sont remis à chaque stagiaire.

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

Questionnaire de positionnement en amont de la formation

Exercices d'application. Mises en situation

Formulaire d'évaluation s'appuyant sur la réalisation de quiz, cas pratique et établi par le formateur

Evaluation de la satisfaction des apprenants en fin de stage

Nous pouvons également mener des enquêtes à froid pour évaluer la mise en oeuvre des acquis de la formation

Attestation de compétences remise sur demande

Lieu de stage

Formation en intra-entreprise en présentiel dans les locaux du client

Tarif H.T.

2100.00 €

Modalités et délais d'accès :

Démarches pour solliciter une formation en intra :

Nous contacter pour effectuer votre demande par téléphone au : **04 42 03 04 42** ou par mail : **formation@amrisformation.com**

Délais d'accès : L'accès à la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 7 jours à 2 mois selon le mode financement.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Si vous êtes en situation de handicap temporaire ou permanent, ou si vous souffrez d'un trouble de santé invalidant, nous sommes à votre disposition pour prendre en compte vos besoins, envisager les possibilités d'aménagement spécifiques et résoudre dans la mesure du possible vos problèmes d'accessibilité. Merci de contacter notre référent handicap :

Gospel DAGOGO au **04 42 03 04 42** ou par mail à : **contact@ordinco.com**

Sanction Pédagogique

Attestation de compétences délivrée sur demande

Contact : 04 42 03 04 42
Date de création : 3 mars 2024